

# مؤشرات السلوك الكاذب لدى طلبة الجامعة وتصميم بطاقة ملاحظة لكشف الكذب

The Indicators of Lying Behavior among University Students and the Design of a Lie-Detector Observation Card

د. عائض عبد الله محمد آل معين<sup>(١)</sup>

أ. د. نبيل صالح سفيان<sup>(٢)</sup>

(١) أستاذ القياس النفسي المساعد

جامعة الملك خالد

(٢) أستاذ الإرشاد النفسي

جامعة الملك خالد، وجامعة تعز

## ملخص البحث:

وتوصل البحث إلى ١٠٣ مؤشرًا رتبته حسب أهميتها وتم تقسميها حسب أهميتها إلى مهمة ومتوسطة وأقل أهمية، تعبر عن ملامح شكلية للوجه وحركة الجسد واليدين والقدمين والعينين، وتغيرات فسيولوجية كالعرق وتغير لون الوجه وتغيرات انفعالية كالعصبية، وتغيرات صوتية في درجة ارتفاع الصوت وانخفاضه ونبراته وكلامية، وعقلية تمثل في تناقض الأفكار، كما توصل البحث عبر التحليل العاملاني إلى أربعة عوامل هي: (السلوك النشط المرئي، والسلوك المنشط غير المرئي ، والسلوك المثبط المرئي والسلوك المثبط غير المرئي) وتوصل البحث إلى وجود فروق دالة إحصائيةً في العامل الثالث في متغير النوع ولا توجد فروق ذات دلالة إحصائية في العوامل الأخرى، وتوصل البحث إلى بطاقة ملاحظة مختصرة لكشف الكذب تتصرف بالصدق والثبات تتكون من (٨٦) فقرة.

الكلمات المفتاحية: كشف الكذب، طلبة الجامعة اليمين، بطاقة ملاحظة، البنية العاملية للكذب.

يهدف البحث إلى التعرف على أهم مؤشرات السلوك الكاذب الذي يراها ويمارسها طلبة الجامعة من خلال ترتيبها حسب أهميتها، والتعرف على البنية العاملية لمكونات مؤشرات السلوك الكاذب لدى طلبة الجامعة، والتعرف على طبيعة الفروق في العوامل المستخرجة لمؤشرات السلوك الكاذب وفقاً لمتغيرات (النوع، والتخصص، ومكان الإقامة)، وتصميم بطاقة ملاحظة مختصرة لكشف الكذب والتحقق من صدقها وثباتها.

وتمثل مجتمع البحث من طلبة كلية التربية في جامعة تعز من الذكور والإإناث ومن تخصصات العلوم الطبيعية والإنسانية من المستوى الدراسي الرابع والبالغ عددهم (١٧٦٠) طالباً وطالبة.

اختار الباحثان عينة مكونة من (٨٠٢) طالباً وطالبة من كلية التربية من الذين يدرسون في السنة الأخيرة وتم اختيارهم بطريقة عشوائية وطبقية، وقد تم وضع سؤال مفتوح، ثم وضع استبيان للتعرف على مظاهر السلوك الكاذب الأكثر ممارسة من وجهة نظر طلبة الجامعة، وتم التتحقق من صدقها وثباتها.

## **Abstract:**

This study aims at identifying the most important indicators of lying behavior experienced by university students by ranking them in order of importance, identifying the factor structure of the components of the indicators of lying behavior among university students, identifying the nature of the differences in the factors derived from the indicators of lying behavior by the variables of gender, specialization and residence, and designing a brief lie-detector observation card along with verifying it for validity and reliability.

The research population consisted of 1760 male and female natural science and humanities level-four students of the College of Education (COE), Taiz University.

A random stratified sample of 802 senior COE students was selected. An open-ended question was employed, then a questionnaire to identify the manifestations of lying behavior that, from the point of view of university students, are the most common. The questionnaire was verified for validity and reliability.

The study found 103 indicators ranked in order of importance into important, medium and less important which represent facial expressions, movements of the body, hands, feet and eyes, physiological changes (e.g. sweating, change of color of the face), emotional changes (i.e. getting nervous), vocal changes in the degree of loudness and tone, speech changes, and mental changes reflected in conflicting ideas. The study also found, through factor analysis, four factors: visible active behavior, invisible active behavior, visible repressed behavior and invisible repressed behavior. The study, moreover, found statistically significant differences in the third factor by the variable of gender but no statistically significant differences in the other factors. A valid and reliable brief lie-detector observation card composed of 86 paragraphs was developed.

**Keywords:** lie-detector, Yemen university students, observation card, factor structure of lying.

## مقدمة:

لا شك أن الإنسان في كل مكان وزمان يدرك أهمية الصدق وأضرار الكذب على الفرد والمجتمع، فالكذب مرفوض وممقوت في جميع الثقافات، وإن كان هناك تفاوت في درجته وأشكاله ، وفي علم النفس يتدرج من المستوى الطبيعي إلى المرض لا شك أن الإنسان في كل مكان وزمان يدرك أهمية الصدق وأضرار الكذب على الفرد والمجتمع ، فالكذب مرفوض وممقوت في جميع الثقافات، وإن كان هناك تفاوت في درجته وأشكاله ، وفي علم النفس يتدرج من المستوى الطبيعي إلى المرضي والذي يحتاج إلى علاج، ولكي تتم عملية تعديل السلوك وعلاجه لا بد من التشخصيص الدقيق وتشخيص السلوك الكاذب ليس مهما في مجال العلاج النفسي فحسب بل في مجالات عديدة، ففي مجال الإرشاد النفسي وخاصة في المقابلة الإرشادية يؤدي الكذب أي كان أسبابه إلى انحراف عملية الإرشاد والعلاج النفسي عن مسارها الصحيح مما يؤدي إلى فشلها، ولذا فإن كشف السلوك الكاذب يؤدي إلى تبه المرشد النفسي وإعادة توجيه سلوك المسترشد ليعود إلى المسار الصحيح أثناء الحديث فيحصل المرشد على معلومات صحيحة تساعدة على اتخاذ القرارات المناسبة والتي تؤدي إلى نجاح العملية الإرشادية، ويحتاج المختصون في تخصصات كثيرة أدوات تكشف الكذب مثل مجال البحث الجنائي والسياسي والتدريس وتربية الأطفال و اختيار الأفراد للمهن وتحليل الأخبار والمصادر الإعلامية وغير ذلك.

ولأهمية كشف الكذب لدى الناس جميما ابتداء من الأسرة ومرورا بالمدرسة وتنقلا بين التخصصات المختلفة في القضاء والشرطة وغيرها، بسبب هذه الأهمية الكبرى ظهرت كتبات تناولت طرق كشف الكذب وبعض المقالات غير العلمية وبعض البحوث العلمية ذات النتائج المتناقضة فعلى سبيل المثال يذكر مؤلف كتاب كشف الكذب ديفيد كريينغ إن طريقة الكشف عن الكذب في كتابه ليست خداعا أو ألعاب خفة وايضا ليست علما دقيقا (كريينغ، ٢٠١٢، ١٤٩) وظهرت منذ ما يقارب مائة عام أجهزة عديدة للكشف الكذب لـ كل منها مهام مختلفة من الجيلوفومتر إلى أجهزة الرنين المغناطيسي وغيرها، وعدد من المحاولات لـ كل منها عيوبها وقصورها، فظهرت الحيرة لدى المستفيددين بين النتيجة العلمية والاجتهداد الذاتي، وبين أجهزة مكلفة لا تملكتها إلا مؤسسات محدودة وذات وزن ثقيل ولا تبرح مكانها وذات تكلفة عالية.

ويبدو أن الملاحظة البشرية لازالت هي الأكثر عملية من حيث تكلفتها ودقتها وتوفرها بأي مكان وسهولتها حيث يشير كريينغ (٢٠١٢) إلى أن أعلى فئة تستطيع كشف الكذب هم متسلمو الكذب يعني الكذابين. ودراسات أخرى كشفت أن موظفي الجمارك الأمريكيين لم يكونوا أكثر دقة في كشف الكذب من طلبة الجامعة. واظهرت بعض الدراسات أنه لا يختلف الأفراد حسب الجنس والسن والطبقة في كشف الكذب (كريينغ، ٢٠١٢)، وبين عدد كبير غير مرتب من مؤشرات

**كشف الكذب والذى لا يزال التعرف على أهمية كل مؤشر مجهول إلى الوقت الحالى حسب علم الباحثين.**

ومما سبق تأتي الحاجة إلى التركيز على أهم مؤشرات السلوك الكاذب من واقع طيبة الجامعة باستخدام منهجية علمية دقيقة تستطيع الاطمئنان إليها ، واختصارها والتعرف على بيئتها العاملية ، ولعدم وجود بطاقة لكشف الكذب صادقة وفق إجراءات علمية في دراسات عربية ومختصرة ترتب المؤشرات حسب الأهمية ، لذا تأتي أهمية هذا البحث في توفير بطاقة تكشف الكذب تتصف بالصدق وسهولة التطبيق ولهذا تحدد مشكلة البحث في الإجابة على الأسئلة التالية:

- ١ ما مؤشرات السلوك الكاذب الأكثر ممارسة لدى طلبة الجامعة؟
- ٢ ما البنية العاملية لمؤشرات السلوك الكاذب؟
- ٣ هل توجد فروق دالة إحصائياً في العوامل المستخرجة تبعاً لمتغيرات النوع والتخصص ومكان الإقامة.
- ٤ هل يمكن تصميم بطاقة ملاحظة لكشف السلوك الكاذب مختصرة وتتصف بالصدق والثبات؟

#### **أهداف البحث:**

- ١ التعرف على ترتيب مظاهر السلوك الكاذب حسب أهميتها من وجهة نظر طلبة الجامعة.
- ٢ التعرف على البناء العاملى لمظاهر السلوك الكاذب.
- ٣ التعرف على طبيعة الفروق في العوامل والأبعاد المستخرجة لمظاهر السلوك الكاذب لدى طلبة الجامعة وفقاً لمتغيرات (النوع والتخصص ومكان الإقامة).
- ٤ تصميم بطاقة ملاحظة لكشف السلوك الكاذب والتحقق من صدقها وثباتها.

#### **حدود البحث:**

يفتقر البحث الحالى على تحديد السلوكيات الظاهرة اللغوية وغير اللغوية التي تعد مؤشراً للكذب ، وعلى طلبة الجامعة بصورة خاصة من المستوى الدراسي الرابع من جميع اقسام العلوم الطبيعية والإنسانية.

#### **مصطلحات البحث:**

الكذب: هو "تمد تجنب قول الحقيقة أو تحرير الكلام أو ابتداع مالم يحدث مع المبالغة في نقل ما حدث أو اختلاق وقائع لم تقع من قبل"(الشرييني، ١٩٩٤).

ويعرف أيضاً بأنه إخبار الآخرين بما تعرف أنه مخالف للحقيقة، أو هو التزييف المعمد بقصد الغش أو الخداع، والكذب سلوك اجتماعي غير سوي يؤدي إلى عديد من المشكلات الاجتماعية (شاذلي، ٢٠٠١).

يعترف شكور (١٩٨٤) بأنه "حالة انفعالية دفاعية تهدف إلى التكيف وإعادة التوازن من خلال التبرير، أو كوسيلة لتفعيل الخيال الذهني كما في اللعب الإيحامي" (العتوم، ٢٠٠٥، ١٢٨). ويعرف Riggio (1987) الكذب بأنه محاولة تحقيق الأفراد مصالح اجتماعية دون مراعاة صحة المعلومات التي يقدمونها ولا الطريقة الصادقة.

ونلاحظ أن التعريف السابقة تشير إلى أن الكذب تحريف الحقيقة تحريفاً كاملاً أو جزئياً أو المبالغة فيها وهو سلوك شعوري ومقصود كما أنه سمة اجتماعية متعلمة تتعدد أشكاله ودراوشه.

**مؤشرات السلوك الكاذب:** وهي تلك السلوكيات التي تظهر على الفرد في مواقف الكذب، أو عندما يقوم الفرد بالكذب سواء كانت لفظية أو غير لفظية وتعلق بالتوتر الذي يشعر به الفرد أثناء قيامه بالكذب.

**كشف الكذب:** التعرف على ما إذا كان الفرد يكذب أم لا عن طريق ملاحظة سلوكه أثناء الاستجواب فيما إذا كانت تشبه سلوك الأفراد في حالة قيامهم بالكذب.

**أدوات اكتشاف الكذب:** هي تلك الوسائل والأدوات التي تستخدم لكشف السلوك الكاذب، والتي قد تكون ملاحظة مباشرة للسلوك، أو استخدام أجهزة، أو مقاييس مباشرة أو غير مباشرة.

**بطاقة ملاحظة كشف الكذب:** أداة مقتنة لرصد السلوك الكاذب بفترات تعبّر عن سلوكيات يمكن قياسها من خلال ملاحظة المشاهدة والسماع ليتسنى وضع تقييم وحكم على السلوك كاذباً أم صادقاً.

ويعرف السلوك الكاذب إجرائياً في هذا البحث بأنه الدرجة التي يحصل عليها الملاحظون في بطاقة كشف الكذب لسلوك الأفراد أثناء عملية قيامهم بالكذب.

**إطار النظري:**  
**أولاً الكذب:**

اهتمت البحوث بدراسة وقائع الكذب منذ نشأة علم النفس الإرشادي. وقد كان هذا الاهتمام الدائم بدراسة هذا الموضوع كنتيجة للحقيقة القائلة بأن الكذب يمكن أن يكون مدخلًّا لمواضيع أخرى في النمو الذهني للأطفال، والفهم الأخلاقي (Peterson, 1995; Fu & Lee, 2007 ,

هناك عدد كبير من المترادفات لكلمة كذاب في اللغة الإنجليزية، تختلف اختلافاً طفيفاً فيما بينها منها التواطؤ، التزييف، الخداع، المجادلة، المراوغة، التهويل، الإنكار... إلخ. والكذب محرم ومكره في جميع الديانات. وربما يجوز الكذب أحياناً من منظور الدين الإسلامي إذا كان فيه مصلحة الإنسان مثل نجاته من الملاك (العبد، ٦: ٢٨).

يتطور مفهوم الكذب لدى الإنسان وبداية من الطفولة كما جاء لدى بياجيه عبر مراحل: المرحلة الأولى والذي يعد الكذب خطأ لأنّه يعاقب عليه، فالمراحلة الثانية والذي يعد الكذب خطأ لأنّه خطأ بحد ذاته، والمراحلة الثالثة والذي يعد الكذب خطأ لأنّه يتعارض مع قواعد المجتمع ومبادئه (العتوم، ٢٠٠٥). ويكمّل كولينج مراحل أخرى منها حسب ما ينبع عن الكذب من ضرر على الإنسان بغض النظر عن المجتمع.

#### تصنيف الكذب:

يوصف الكذب بصورة عامة بأنه مؤذن وسيئ ويصل إلى درجة التحرير في الأديان إلا أننا نجد كثيراً من الدراسات كشفت أنّ أغلب الناس يكذبون بصورة روتينية وتلقائية بما متوسطه كذبة واحدة في اليوم أو بمتوسط مرة واحدة في كل ثلاثة تفاعلات اجتماعية، ويكذب طلبة الجامعة كذبتيين في اليوم كما جاء في دراسة (dePaulo et al, ١٩٩٦). وهذا الانتشار للكذب بهذه الإحصائية مقارنة بوصف مساوى الكذب يعد كارثة، ولهذا عندما نلجأ إلى تصنيف الكذب فإن الصورة تختلف وتحف وطأتها، حيث صنف الكذب اصنافاً كثيرة منها:

الكذب الأكثر شيوعاً صنف إلى الكذب الأبيض (white lies) وكذب الإخاء (-cover) وعبارات المجاملة (masks) والتقطيع (euphemisms) (Ekman et al, 1999). ويدخل بعض الكذب الأبيض وكذب المجاملات ضمن الكذب الاجتماعي فقد يكتشف بعض الأشخاص أن الكذب من الممكن أن يكون مقبولاً في بعض المواقف مثل عدم الإفصاح للزملاء عن الأساليب الحقيقة لقطع العلاقة بينهم لأنّهم لا يريدون أن يجرحوا شعورهم، وقد يلجأ بعض الأفراد إلى الكذب لحماية أمورهم الخاصة أو لإشعار أنفسهم بأنّهم مستقلون عن والديهم. ومن حيث القصد يصنف الكذب إلى كذب متعمد وكذب غير متعمد (عبيد، ١٩٩٥)، وكذب شخصي وكذف فعلي، كما يمكن أن يكون ناجم عن تقصير ويمكن أن يكون من النوع الذي يهدد ويضر بالأمن العام أو حتى ذلك الذي يعطي الأطفال شعوراً بالأفضلية عند ممارسته.

ويذكر زيفور (١٩٨٦) أنواعاً من الكذب منها كذب دفاعي وكذب خيالي وكذب لنيل الرعاية وكذب المبالغة وكذب انتقاعي وكذب الوفاء مع صديق أو قريب.

ويصنف إلى كذب طبيعي وكذب مرضي: فأما الطبيعي فهو كما سبق الذكر لأنواع عدة كالكذب الأبيض أو الكذب الوعي الذي يتكرر بحدود الطبيعي لا ينحرف عن متوسط المجتمع، أما الكذب المرضي فيكون لا شعوري ويصاحبه الشعور بالنقص والرفض والعجز(الشريبي، ١٩٩٤) وقد يصل هذا الشخص في التمادي في الكذب حتى درجة تصديق نفسه، بل يصبح الكذب صفة أساسية من صفاته، فتجد أن صاحبه أو صاحبته تميل إلى المبالغة والتهويل، وتجسيم الحقائق، وإضافة بعض التفاصيل، أو البيانات التي ليس لها أساس من الواقع. وبضيف الحفني (في العtom، ٢٠٠٥) أنه يحتاج إلى أن يصنف حسب المرض الذي ينتمي له الكاذب أو علاقته ببعض الاضطرابات كالسيكوباثية والاكتئاب والذهان والقلق والعدوان والاضطرابات السلوكية، والانحرافات الشخصية أو الميل العدواني والشنود و في أمراض الهيستريا، أو في الشخصيات التي تميز بالمبالغة والعواطف السطحية الزائفة، وحب الذات، مع المبالغة في المظهرية الجوفاء، ومحاولة جذب أنظار الناس إليها، وهذه الشخصية توجد لدى النساء أكثر من الرجال. أما الكذب المرضي المرتبط بالأمراض الجسمية العضوية فتجدها في حالات تصلب الشرايين للمخ الناتج عن كبر السن وهو نوع من أنواع الكذب الإلارادي.

#### **ويصنف الكذب حسب الانفعالات السابقة له والانفعالات التالية إلى ما يلي:**

##### **أولاً : تصنيف الكذب حسب الانفعالات السابقة:**

ويصنف البعض الكذب بناء على أساليبه والدوافع المؤدية إليه حيث أورد شكور (في العtom، ٢٠٠٥) بعض أنواع الكذب منها تعظيم الذات بداعي الشعور بالنقص، الداعي بدافع الخوف، الإنقاومي بدافع العداون، الالتباكي بدافع عدم معرفة الحقيقة، الأناني بدافع تحقيق رغبة شخصية، العنادي بدافع التقليد. ويؤكد Ekman (1989) أن من أسباب الكذب لدى الأطفال تجنب العقاب، والشعور بالارتباك والإحراج، وحماية الذات، ولحماية الأسرة وجماعة الرفاق ولنيل إعجابهم، أو تقليداً للآخرين. ويؤكد Handel (1982) مما أكد إكمان لحماية الذات، وتجنب الفصل، وتجنب الأذى، والظهور بشكل متوازن أمام الآخرين.

كما أشار Kaplan (1991) إلى نوعين رئيسين الأول يعتمد على الدوافع الكامنة وراء إثبات سلوك الكذب وهذا النوع من الكذب يشكل خطورة على سلوك الطفل، بل إن معظم الأطفال يمارسونه، وغالباً ما يزول هذا الكذب بمجرد توجيهه الطفل وتوضيح الأمور له، وخاصة أن العوامل الكامنة وراء ظهور هذا النوع ترتبط بمستوى معين من النمو العقلي والإدراكي، وتنتهي بمجرد وصول الطفل إلى مستوى أعلى من النمو. أما النوع الثاني فهو الذي يكمن وراءه دوافع نفسية معينة، حيث يوجد الطفل في بيئه تخلق لديه بعض الدوافع السلبية، التي تدفعه إلى الكذب. ومن أمثلة هذا

النوع من الكذب الانقامي، والكذب الدفاعي بداعف الخوف من العقاب، والكذب الادعائي، والكذب الأناني بداعف الاستحواذ.

وتوصلت الدراسات التي تناولت البنية العاملية للكلذب إلى عوامل تتعلق بالدافعية ومنها دراسة شاهين وسرحان(٢٠١٣) ودراسة العتوم والجراح (٢٠٠٥) التي توصلت إلى أن أكثر العوامل المستخرجة حسب الدوافع هي الدوافع الانفعالية يليها حماية الذات وال العلاقات الاجتماعية والشخصية والعدوانية ، ولم تظهر النتائج أثراً لمتغيري الصنف أو الجنس باستثناء أثر الجنس لصالح الذكور في مجال حماية الذات والعدوان ، ووجود أثر لمتغير مكان الإقامة في البعد الانفعالي والشخصي والعدواني ، ووجود أثر لمتغير مستوى تعليم الأب في بعد حماية الذات وبعد العلاقات.

وتوصلت نتائج دراسة الشوربجي (٢٠٠١) إلى أربعة عوامل للذكور وستة عوامل للإناث، وتوصلت إلى أن الكلذب سمة ذات قطبين هما تجميل الذات أو حماية الذات، مقابل تشويه الذات أو الكشف عن الذات.

ومن بين ما توصلت إليه دراسة صابر (٢٠٠٤) إلى ١٤ عاملًا لكل من المتعاطفين و١٤ لغير المتعاطفين وكانت العوامل التي ارتبطت بالمتعاطفين هي: التقبل الاجتماعي وتحسين الصورة، وتضخيم الذات، والاعتقاد بقوة التأثير الخ.

#### ثانياً: حسب الانفعالات الناتجة عن الكلذب

وبما أن حالة الكلذب ينتج عنها انفعال في موقف المسائلة فإن الانفعالات عادة ما تكون انفعالات ذات أثر منشط مثل الغضب، وانفعالات ذات أثر مثبط مثل الحزن والانقباض (المليجي، ١٩٩٥). ويدرك راجح (بدون) أن الاستجابة الانفعالية قد تكون قوية أو ضعيفة، سريعة أو بطئية، تتسم بالحيوية أو بالخمول والفتور. وأكد أيضًا على ذلك مراد (١٩٦٢) حيث ميز بين نوعين من الانفعالات: الثأرة والخامة وبدلك يكون تأثيرها على الوظائف العقلية إما منشطاً أو مانعاً مثبطاً. وكلا مظاهر الانفعال سواء أكانت ثأرة أو خامدة فمنها ما يكون ملازم لجميع الأمراض، كالهستيريا والنورستانيا. ويرى أفيريل (١٩٨١) أن الحديث الضاغط قد يؤدي إلى أحد استجابتين هما: الغضب أو الخوف، ويتضمن الغضب التوتر والانزعاج والإثارة والغثيان، وتعتمد درجة الغضب على تقدير الفرد للخسارة (عبدالرحمن وعبدالحميد، ١٩٩٨). وتعرض الإنسان إلى الضغوط أشياء قيامه بالكلذب ويكون في حالة انفعال، وتقيس مقاييس الكلذب الحالة الانفعالية المصاحبة للكلذب والتي قد تكون الخوف أو الشعور بالذنب أو الغيظ ولا تستطيع التفرقة بين هذه الأنواع من الانفعالات وفزع الإنسان قد ينجم عنه الهروب أو الهجوم (المليجي ، ١٩٩٥).

والنشاط الانفعالي أو التثبيط يتعلق بمراحل الكلذب فحالة الكلذب تمر بمراحل تبدأ من المثير قد يكون الأسئلة حول الموضوع فتتتابع الكاذب حالة انفعال بسبب ضغط الموقف خوفاً أو

غضبًا ثم يحدث رد الفعل الجهاز العصبي الطرفي، ثم يعي الكاذب لردة الفعل هذه فيحاول بوعي التحكم فيها يجعل الشخص يقوم بعكس رد الفعل مثلاً بطء الكلام وسرعة الحديث، الهروب من النظر وتثبيت البصر فقد يحدث التثبيط بسبب الخوف والتشييط بسبب الغضب أو الوعي بالانعكاسات العصبية.

#### **البنية العاملية للكذب:**

تناولت العديد من الدراسات البنية العاملية للكذب وتحت مناخي عديدي بعضها توصل إلى بنية الكذب من ناحية الدوافع كدراسة العتوم والجراح (٢٠٠٥)، وتوصلت دراسة الشوربجي (٢٠٠١) إلى أربعة عوامل للذكور وستة عوامل للإناث، وتوصلت إلى أن الكذب سمة ذات قطبين هما تجميل الذات أو حماية الذات، مقابل تشويه الذات أو الكشف عن الذات. ودراسة صابر (٢٠٠٤) توصلت الدراسة إلى ١٤ عاملًا لكل من المتعاطفين و١٤ لغير المتعاطفين، فالمتعاطفين (التقبل الاجتماعي وتحسين صورته، وتضخيم الذات، واعتقاده بقوة تأثيره الخ. ودراسة الشيخ وإبراهيم (١٩٩٥) والذي توصل إلى ١٤ عاملًا في نفس منحني الدوافع، إلا أن دراسة أبو هاشم (في العتوم، ١٩٩٤) توصلت في دراسة الكذب عبر مقاييس سمات الشخصية لأيزنكر أنه أحد مكونات الشخصية ويتمثل في الذهانية مقابل الكذب.

#### **علاقة الكذب ببعض المتغيرات:**

**الكذب والثقافة:** يختلف انتشار الكذب من ثقافة إلى أخرى ومن مجتمع إلى آخر نوعاً وكما فعل سبيل المثال توصلت دراسة الشيخ وإبراهيم (١٩٩٥) إلى أن الكذب منتشر لدى المصريين أكثر مناليمنيين والمصريين واليمنيين أكثر من الأوروبيين، وبين الشخصية اليمنية والمصرية على نفس المقاييس كان انتشار الكذب عند المرأة اليمنية ١٠،٣ والمصرية ١٢،٠ وعند الرجل اليمني ١١،٤ بينما المصري ١٢،٩ ، إلا أن نسبة الكذب لدى الذكور بصورة عامة باستخدام EPQ ١١،٤ بينما الإناث ٣،٣ للعينة المصرية واليمنية. وعلى عكس ذلك في دراسة عبدالخالق والتي أظهرت أن الإناث أكثر كذباً من الذكور لدى عينة مصرية (الشيخ، وإبراهيم ، ١٩٩٥).

وأكيدت دراسة عبدالخالق (٢٠٠٢) ودراسة Mann (1998) على أن الإناث أكثر كذباً من الذكور. كما أن الكذب يختلف من حيث السبب من ثقافة إلى أخرى فقد توصلت دراسة Aune (1994) إلى أن درجة القيام بعملية الكذب في الثقافة الأمريكية تكون بدروافع شخصية لحماية الذات بينما في الثقافة الصينية تتعلق بحماية الأسرة أو الجماعة.

**الكذب والتدين:** وللدين علاقة بدرجة الكذب ونوعه وقد توصلت دراسة مبارك (٢٠٠٤) إلى وجود علاقة بين التدين والكذب علاقة عكسية أي كلما زاد التدين قل الكذب.

ويذكر عبيد (١٩٩٥) أن الكذب يختلف حسب خصائص الشخصية والعادات والتقاليد والمعايير الأخلاقية.

الكذب ومفهوم الذات: اظهرت نتائج دراسة شاهين (٢٠١٣) إلى أن علاقة مفهوم الذات بدافع اللجوء للكذب عكسية قوية لدى طلبة المرحلة الثانوية وخاصة حول مفهوم الذات المتعلق بالجانب الشكلي والجسدي.

فعاطفة احترام الذات تدفع الفرد إلى الميل ميلاً جارفاً إلى إخفاء عيوبه عن الناس وعن نفسه (المليجي، ١٩٩٥).

**الكذب وال عمر والنوع:** تناولت العديد من الدراسات العلاقة بين العمر والنوع ودرجة الكذب ومن هذه الدراسات دراسة أبكر(٢٠١٩) التي توصلت الدراسة إلى وجود علاقة ارتباطية بين سمات الشخصية ومنها الكذب وال عمر الزمني للطلاب والطالبات. وذكر إكمان(١٩٨٩) أن الذكور أكثر كذباً من الإناث، وأن الأطفال أكثر من الكبار وخاصة من سن خمسة إلى عشر سنوات. ويميل الأكبر سنًا على التركيز على الإشارات الصوتية أكثر من تركيزهم على الإشارات البصرية عند ذلك رمز الرسائل الخادعة المحتملة (كرينج، ٢٠١٢).

#### تفسير عملية الكذب:

في البدء يكون المثير والذي يتمثل بالموقف والأسئلة المتعلقة بموضوع الكذب الذي قام به الكاذب، يتلوه الانفعال ثم يتلوه رد الفعل العصبي، ثم الوعي بردة الفعل العصبي مما يجعل الكاذب يحاول السيطرة على ردود أفعاله فيؤدي به إلى اظهار سلوكيات أخرى. ومن هنا نلاحظ دور الانفعال في عملية كشف الكذب فإن لم ينفعل الكاذب خوفاً أو غضباً الخ لن نعرف السلوك الذي يعرفنا على حالة الكذب، وبالتالي فإن الدور الأساسي الذي يساعد على كشف الكذب هو الانفعال.

والانفعال حالة وجданية عنيفة تصيبها اضطرابات فسيولوجية حشوية وتعبيرات حرKitة مختلفة كانفعال الخوف والحزن والخجل والشعور بالذنب والغضب والرعب والرثاء للذات والضحك، ولا ينفي أن تكون الانفعالات على درجات مختلفة من الشدة فهناك الانفعالات المعتدلة والانفعالات الحادة التأيرة (راجح، بدون) وللانفعال جوانب عدة فهي جانب شعوري ذاتي، وجانب خارجي ظاهر في التعبيرات والحركات والألفاظ، وجانب فسيولوجي داخلي كخفقان القلب وتغير ضغط الدم والتنفس والهضم وهي متداخلة وليس منفصلة (المليجي، ١٩٩٥). وللانفعال أثر الانفعال في العمليات العقلية والسلوك فالانفعال المعتدل ينشط التفكير والعمليات العقلية والحركة ويزيد الميل لمواصلة العمل، والانفعالات الشديدة تشن السيطرة على الإرادة وتؤثر على جميع العمليات العقلية

وتتشوه الإدراك وتعوق التذكر، وتعوق التفكير الهادئ وتجعله يدور حول فكرة واحدة هي موضوع الانفعال، فتتكتس اللجة إلى مستوى بدائي يجعل صاحبها شديد القابلية للإيحاء.

### التوتر هو الكاشف للكذب:

فالتوتر هو الكاشف الأساسي للكذب، فالشخص الذي يكذب يكون في حالة توتر غير طبيعية. وانخراط الشخص في الكذب يجعل ذهنه يبذل جهداً كبيراً في تفكيره وتركيب الأحداث في توليفات جديدة مع الانتقاء الفوري من بينها. ويمثل هذا الجهد عبئاً ثقيلاً على ذهن الكاذب. وتظهر علامات هذا المجهود الذهني على الكاذب. فنفس الكذاب تصبح ميداناً لمعارك خاطفة بين الحقائق المختلفة والتفسيرات والتبيرات والتوليفات الممكنة لكل منها. وهو يشعر بأنه مجبر على إجراء كل هذه العمليات الذهنية الجبارية في أقل من ثوان معدود.

### التفسيرات الفسيولوجية:

#### الجهاز العصبي:

يقوم الجهاز العصبي المركزي "المخ والنخاع الشوكي" بدمج البيانات المعرفية عبر عشرات الآلاف من الخلايا العصبية الحسية. أحد هذه الخلايا هو العصب الرئوي المدعي. والعصب الرئوي المدعي عبارة عن عصب مميز متعلق بوظيفة هياكل عديدة في الجسم. وهو يقوم بتزويد ألياف عصبية للبلعوم (الحلق) والحنجرة (صندوق الصوت) والقصبة الهوائية (أنبوب الهواء) والرئتين والقلب والمريء ومعظم الجهاز المعوي (حتى الجزء المستعرض من القولون). كما يعمل العصب الرئوي المدعي على جلب المعلومات الحسية من الأذن واللسان والبلعوم والحنجرة.

### الفروع فوق السمباثاوية والسمباذوية:

يعمل الفرع السمباثاوي من الجهاز العصبي عندما تصبح "المقاومة أو الهروب" قضية. وحيث أن هذا سيحدث جزئياً ونحن في كامل قوانا العقلية، فإن أكثر الكاذبين براءة لن يتمكن من إخفاء ردود أفعال ضغوطه النفسية - الفسيولوجية (العقل والجسد) شريطة وجود نتيجة واضحة في حالة اكتشاف كذبه. أما الفرع فوق السمباثاوي فيعمل في أحوال الاستواء والتوازن، ويعمل على الحفاظ على الأشياء أكثر توارياً.

### نظريّة جيمس لانج: (James-Lange)

ذهب إلى أن المثير الذي يستثير الانفعال يدرك عن طريق المخ ويتأثر ذلك تغيرات فسيولوجية حسية نشعر بها في الجسم وحين تدركها حواسنا تحدث انفعالات نتيجة ادراكنا للتغيرات الفسيولوجية فتحن نشعر بالحزن لأننا نبكي ونغضب لأننا نصيح ونخاف لأننا نرتاح (تمبل، ٢٠٠٢).

إلا أن هذه النظرية انتقدت وأبرز الانتقادات التي وجهت لها هي: أن جميع الاضطرابات العضوية التي يقال بأنها سبب الشعور بالانفعال توجد فرادى أو مجتمعة في حالات غير الانفعال، والانتقاد الثاني يتمثل في التغيرات الفسيولوجية التي تحدث في انفعالات يختلف بعضها عن البعض الآخر اختلافاً شديداً، والانتقاد الثالث يتمثل في التجارب التي قطع فيها الاتصال العصبي بين المخ والاحشاء، لوحظ ظهور تعبيرات الانفعال على الحيوانات مما يدل على أن الاضطراب العضوي ليس شرطاً في الانفعال (راجع، دت).

### نظريّة كانون بارد: (1898- 1977)

ذهب إلى أن العمليات العقلية في المخ لا بد أن تسهم في الانفعال فحينما يواجه الإنسان موقفاً مثيراً للانفعال فإن الشحنة العصبية تسرى في المهد والبعض منها يسرى إلى القشرة الدماغية حيث ينشأ الشعور بالخوف أو الغضب أو السعادة، بينما يذهب البعض إلى تحت المهد والمخ الأوسط حيث مركز التغيرات الفسيولوجية فالانفعال والاستجابة الفسيولوجية تحدثان في وقت واحد.

ورأى كانون وبارد أن الثalamus ليس مجرد مرر للإحساسات الصادرة للمخ تحت تأثير الموقف الانفعالي بل يقوم الثalamus في نفس الوقت بإرسال الرسائل العصبية إلى لحاء المخ ليحدث الشعور بالانفعال – وإلى الأعضاء الحشوية والعضلات لتحدث الاستجابات الفسيولوجية.

أي بعد إدراك الموقف تحدث الخبرة الشعورية والاستجابات الفسيولوجية في نفس الوقت.

وتحتفل هذه النظرية عن نظرية جيمس – لانج في كونها اعتبرت الاستجابات الفسيولوجية مساندة للشعور في الانفعال ولكنها ليست السبب فيه.

ومن دراسة قام بها كانون وجد أن هرمون الادرنالين يزداد إفرازاته في حالة الخوف والغضب والألم الجسدي وهذه الزيادة في الإفراز تؤدي إلى زيادة ضربات القلب وتوزيع الدم في الجسم والاطراف وارتفاع ضغط الدم وانقباض الاوعية الدموية في اليدين ليوفره في العضلات واتساع مسالك الهواء (راجع، دت).

ووجهة انتقادات لنظرية كانون- بارد منها أن الدراسات الفسيولوجية الحديثة أثبتت أن البيوتلاموس والجهاز الطريقي هما المسؤولان عن الاستجابات الانفعالية وليس الثalamus.

## نظريّة تومكينز: (1962) Tomkins

ترى هذه النظرية أن بعض التغيرات الفسيولوجية والتعبيرات الوجهية مصاحبة بطريقه فطرية لبعض الانفعالات الأساسية: مثل الخوف، والحزن، والغضب، والاشمئاز، والاندهاش، والسعادة.

فإذا حدثت التغيرات الوجهية التي تميز انفعالاً معيناً، فإن ذلك يؤدي إلى حدوث الاستجابة الفسيولوجية المصاحبة لهذا الانفعال والشعور بالخبرة الانفعالية.

ومن التطبيقات العملية على هذه النظرية: أن الإنسان يستطيع تبعاً لهذه النظرية أن يتخلص من بعض الانفعالات المكدرة وأن يحل محلها انفعالات سارة بأن يقوم بالتعبيرات الوجهية التي تدل على السعادة (نجاتي: ١٤٢٣).

### علاج الكذب:

وبما أن الكذب مشكلة وخاصة ذلك النوع الذي يحتاج إلى علاج لهذا يتم علاج الكذب بطرق تربوية ونفسية، وقد صممت وأجريت برامج إرشادية لعلاج الكذب ومن هذه الدراسات على سبيل المثال وليس الحصر كدراسة الشاذلي (٢٠١٢) وعبد المجيد (٢٠٠١) باستخدام عدداً من البرامج المستندة على نظريات الإرشاد والعلاج النفسي.

### ثانياً: كشف الكذب

تزايـدـتـ أـهمـيـةـ كـشـفـ الـكـذـبـ بـصـورـةـ أـكـبـرـ فيـ الـقـرـنـ الـواـحـدـ وـالـعـشـرـينـ لـزيـادةـ الـخـصـوصـيـةـ وـانتـشـارـ التـواـصـلـ بـالـأـنـتـرـنـتـ، حيث يـكـذـبـ النـاسـ العـادـيـونـ كـذـبـةـ كـلـ عـشـرـ دقـائقـ. وـيعـقـدـ كـثـيرـ منـ النـاسـ آـنـهـمـ يـتـمـعـنـ بـمـهـارـاتـ فـائـقـةـ فيـ كـشـفـ الـكـذـابـينـ، لـكـنـ الـأـبـحـاثـ وـالـدـرـاسـاتـ بـيـنـ خـلـافـ ذـلـكـ، فـقـلـيلـ جـداـ مـنـ النـاسـ لـاـ تـتـعـدـ نـسـبـتـهـمـ الـ٥ـ١ـ%ـ هـمـ مـنـ يـمـلـكـونـ هـذـهـ الـمـهـارـاتـ، وـحتـىـ الـمحـترـفـونـ فيـ كـشـفـ أـسـالـيـبـ الـخـدـاعـ أـمـثـالـ الـقـضـاءـ وـمـوـظـفـيـ الـجـمـارـكـ عـنـدـمـاـ خـضـعـواـ لـاـخـتـبـارـ أـدـائـهـمـ فيـ هـذـاـ الشـأنـ تـبـيـنـ أـنـهـمـ لـيـسـوـاـ فيـ مـسـتـوىـ أـفـضـلـ مـنـ فـرـصـ الـمـخـادـعـيـنـ فيـ الإـذـلـاتـ، بـمـعـنـيـ أـنـ الـأـمـرـ لـاـ يـتـعـدـ كـوـنـ الـخـدـاعـ وـأـسـالـيـبـ كـشـفـهـ لـيـساـ سـوـيـ وـجـهـيـنـ لـعـمـلـةـ وـاحـدـةـ. وـيـضـنـ الـآـيـاءـ اـنـهـمـ قـادـرـونـ عـلـىـ كـشـفـ كـذـبـ أـبـنـائـهـمـ وـهـمـ هـنـاـ مـبـالـغـوـنـ فيـ ذـلـكـ لـأـنـ الـعـلـاقـةـ الـحـمـيمـيـةـ تـكـوـنـ عـانـقـاـ اـمـامـ كـشـفـ كـذـبـ الـقـرـيبـ وـالـشـرـيكـ. فـقـدـرـتـاـ عـلـىـ كـشـفـ الـكـذـبـ أـقـلـ مـاـ نـعـتـقـدـ، نـحـنـ مـتـمـرـسـوـنـ عـلـىـ الـكـذـبـ أـكـثـرـ مـنـ تـمـرـسـنـاـ وـقـدـرـتـاـ عـلـىـ كـشـفـ الـكـذـبـ، وـتـحـتلـ أـهـمـيـةـ كـشـفـ الـكـذـبـ درـجـةـ كـبـيرـةـ لـدـىـ بـعـضـ التـحـصـصـاتـ أـهـمـهـاـ لـدـىـ الـمـرـشـدـيـنـ وـالـمـعـالـجـيـنـ الـنـفـسـيـيـنـ وـالـشـرـطـةـ وـالـقـضـاءـ..الـخـ (ـكـرـيـنـغـ، ٢٠١٢ـ).

## سلوكيات الكذب عبر الثقافات:

يبدو أن هناك اختلاف في قراءة مؤشرات السلوك الكاذب من ثقافة إلى أخرى ومن فئة عمرية إلى أخرى فعلى المستوى الثقافي العام ومقارنة بين الثقافات وجد شارل بوند من الجامعة المسيحية بتكميس بعد قيامه باستطلاع شمل أكثر من ٢٥٥٠ رجلاً بالغاً ينتمون لـ ٦٣ بلداً مختلفاً أن ٧٠٪ يرون أن الكاذبين يتحاشون النظر مباشرةً إلى محدثهم بينما رأى البقية أنهم في الغالب يتعشرون في الكلام كما أنهم يلجأون إلى رواية قصص أطول من المعتاد أو يعمدون إلى هرش أجسادهم في حرکات لا إرادية ، واستنتج أن الكاذب شخص له قالب يختلف باختلاف ثقافته. كما وجدت دراسة ديباولو وآخرون (١٩٩٨) أن الأفراد الأكبر سنًا يركزون على الإشارات الصوتية أكثر من تركيزهم على الإشارات البصرية عند فك رموز الرسائل الخادعة المحتملة.

### أدوات كشف الكذب:

طللت محاولة البحث عن طرق وأدوات تكشف المؤشرات السلوكية التي ترتبط بالكذب لتكشفه تشغيل العقل والبصري منذ القدم ، وطللت هذه الأدوات تطور عبر التاريخ من الملاحظة الاجتهادية الشخصية إلى الملاحظة المعتمدة على أسس علمية ، واستخدم العلماء المقاييس النفسية المتعددة ، واستخدم المحققون في الجرائم الأجهزة المختلفة ، بل استخدمت أجهزة طبية كالرنين المغناطيسي بل حتى استخدمت العقاقير الطبية مثل مادة السكوبولامين وهي مادة مخدرة تضعف من مقاومة الشخص فتجعله لا يقوى على إخفاء الحقيقة ويشبه تأثيره بتأثير التويم الإيحائي ، ويستعرض الباحثان بعض الأدوات التي تحاول كشف الكذب من أجهزة ، ومقاييس نفسية ، وأدوات الملاحظة وكلما يلي:

#### أ- الأجهزة

تعددت الأجهزة التي تحاول كشف الكذب وهي تلك الأجهزة التي تبين التغيرات الفيزيولوجية التي تكون مصاحبة للاحتجالات الوجданية وتفترض بعض التغيرات التي تتعلق بالكذب (دسولي، ١٩٩٠).

فهناك أجهزة تكشف الكذب عن طريق التغيرات التي تحصل في المعدة التي تؤثر على نبض القلب والعرق، وهناك الكاميرات الحرارية فثمة دراسة حديثة نشرها فريق علمي في مجلة "نيتشر" العلمية وهم من علماء إحدى مستشفيات مينيسوتا الأميركيّة توضح إمكانية الكشف عن "الإرهابيين" في المطارات بواسطة كاميرا تصوير فائقة الحساسية إزاء الحرارة، استناداً إلى أن الكذاب سيفتضخ أمره عندما تغمر وجهه الحرارة مع ارتفاع مستوى تدفق الدم حول العينين والوجنتين، وإذا كان الناس العاديين لا يمكنهم رصد هذه التغيرات التي تطرأ على الكذاب، إلا أنه بالمستطاع تصويرها

بواسطة كاميرا عالية الحساسية. ويحاول البعض صناعة جهاز عبارة عن اسطوانة يدخل فيها الشخص المطلوب ويلبسونه ما يشبه الخوذة التي تظهر منها أسلاك تربط في مناطق معينة في رأسه لترقب حركة أعضائه وتجاوباً ومقارنته ما يفكّر به وما ينطقه لاستنتاج الحقيقة فيما بعد. والصناعات التكنولوجية تبشر بإنتاج أجهزة كشف الكذب صغيرة تشبه التلفونات المحمولة والتي يمكنها ببساطة التدخل في الحياة الشخصية، بل يتوقع الباحثان برامج لأجهزة التلفون الذكية وإن كانت الآن موجودة بشكل لعب وتسليمة لكن لا يستبعد توفر البرامج العلمية الدقيقة وما تحتاجه من إضافات في البنية المادية للأجهزة.

وتجري المحاولات المستمرة لقياس تأثير مناطق الدماغ بحالة الكذب أو نوع الكذب عن طريق جهاز تخطيط الدماغ إلى أن هذه المحاولات لازالت قاصرة ولم تصل إلى شيء مميز أو مناطق محددة في الدماغ تتعلق بالكذب وكلما وصلت إليه هو إثارة لمناطق عدة تتأثر بأي افعال.

(تمبل، ٢٠٠٢). ويتوقف الباحثان قليلاً عند جهاز الرنين المغناطيسي والذي تم الاستفادة منه في دراسات الكذب والتي يفحص مناطق التأثير في الدماغ أثناء عملية الكذب ويظن علماء من جامعة بنسلفانيا الأمريكية أن هذه التكنولوجيا ستتجاوز قدرات المنظومة الراهنة المعتمدة في كشف الكذب.

وقد تبين لكوصلين الذي أجرى دراسات عديدة على هذا الجهاز أنه وبغض النظر عن تركيبة المخ أن الكذب بنوعيه التقائي والمتمعد بما شئان مختلفان وكلاهما يعتمد على معالج للذاكرة وهو يساهم في تشويط مناطق مختلفة من قشرة الدماغ الأمامية، وهي ذات علاقة بعمل الذاكرة في حال الكذب التقائي، والجانب الأيمن من قشرة الدماغ الداخلية وهي ذو علاقة باستعادة الذاكرة المؤقتة في حال الكذب المتمعد. وللإشارة فإن ما توصل إليه كوصلين لا يمثل كامل الحقيقة وإنما يعد خطوة في اتجاه فهم نظرية الخداع والتي تقول بأن الكذب له علاقة بالعمل المعرفي أكثر منه بقول الصدق. ويقول كوصلين: إذا كنت على حق وتبين أن الكذب لا يمثل شيئاً فتحن وبالتالي في حاجة إلى إعادة النظر في النظم الأساسية المعنية بالأمر لأن الفهم الصحيح للكذب أو الخداع يتطلب معرفة كاملة بالوظائف كالإدراك والذاكرة البصرية المتعلقة بالصور، وأضاف: إن التحقيقات حول الجوانب المتعلقة بعلم الأعصاب لا علاقة لها إطلاقاً بالخداع.

وبحسب وجهة النظر التي تبنوها كوصلين فإن تخطيط الدماغ وكشف الخداع يمثلان شيئاً مختلفين تماماً، فال الأول أمر نظري أكاديمي يساعد في الكشف عن بعض المعلومات التي تشرح آلية عمل الدماغ ليس فقط أثناء ممارسة الكذب وإنما أيضاً أثناء أدائه الرفيع لمهامه الأخرى،

أما الثاني فهو عالم أعمال حقيقي ومشروع تم إنجازه ليس بالضرورة باستخدام أدوات إعداد ولكن بتشجيع الناس وحثهم على استخدام عقولهم.

إذا وكما يرى كولسلين من الأفضل البقاء على الواقع وتشخيص المشكلة ولمعرفة حقيقة الكذب لابد من تفكيرك إلى أدق عناصره، لكي يكون الحكم على الانفعال دقيقاً لا بد من معرفة التعبيرات الانفعالية الظاهرة والتقرير النفسي للشخص المنفعل، والموقف الذي أثار الانفعال.

#### جهاز البوليجراف:

هو جهاز استخدم لأول مرة على يد عالم الجريمة "كيلر" (Keeler) (1903-1949) وذلك في بدايات القرن العشرين، ويعرف هذا الجهاز باسم "بوليجراف كيلر" Keeler Polygraph أو المرسام المتعدد الوظائف. وهو ببساطة – جهاز لقياس التغيرات الفسيولوجية التي تحدث للشخص الخاضع للفحص تحت الجهاز للاستفادة من الجانب الفسيولوجي بسبب حالة الشخص الانفعالية أثناء قيامه بالكذب، هذه التغيرات الفسيولوجية هي سرعة نبضات القلب وسرعة التنفس وضغط الدم والاستجابة الجلفانية للجلد "بمعنى كمية العرق التي تفرز في راحة اليد". وهذا الجهاز يقوم على افتراض علمي مؤده أن ثمة اضطراباً انفعالياً يحدث عند حدوث الشخص بأقوال كاذبة خوفاً من افتضاح كذبه.

فيشكل عرضي وداخل سياق عام تلقى كلمة مرتبطة بالجريمة فتسجل الآلة سائر ما ينجم داخل المتهم الخائف ذلك أن خوف الكاذب يظهر بشكل تأثيرات في الدم والتنفس ودقات القلب وتركيب الدم تسجل الآلة ذلك كله وتظهره أمام المختصين (زيغور، ١٩٨٦).

ويؤكد أيوب (٢٠١٦) في دراسته التي استخدم فيها جهاز كشف الكذب في التحقيق مع حالة مشتبه بها بجريمة قتل إلى التحقق من كذب المشتبه به وإدانته واعترف بعد ذلك بارتكابه الجريمة، واستنتج الباحث أن جهاز كشف الكذب يفيد في كشف الكذب وفي التحقيقات.

إلا أن البعض يركز على بعض الثغرات والتي منها أن التغيرات الكهروجلدية قد تصاحب أي موقف انفعالي، كما يمكن للمفحوص أن يصنع مستوى خط أساس غير حقيقي عن طريق التفكير بأي موضوع يشير لديه الانفعال الذي يريد كماله، وأما السيكوبواثين فالعملية تكون صعبة، وقد تظهر الصادقين كاذبين خاصة عند تبيه المستجيب للسؤال الحاسم، ولهذا لا تعتمد المحاكم البريطانية (تميل، ٢٠٠٢). ويستخدم في عمليات التحقيق ولكن لا يعتبر دليلاً قانونياً، إلا أنه يساعد في حصر المتهمين واجبار المجرمين على الاعتراف. وأكمل شكوت أنه حتى سنة ١٩٣٥ كانت هذه الأجهزة في المحاكم الأمريكية يرفض الأخذ بنتائجها (عبد، ١٩٩٥). ولا يوجد نص دستوري في

فرنسا يجيز اعتماد أجهزة كشف الكذب، وفي أمريكا وجد في عام ١٩٨٨ قانون يتحدث عن هذا الجانب (بورديل، ٢٠٠٣).

#### بـ الاختبارات والمقاييس

تعد مقاييس الكذب مقاييس شخصية من نوع التقرير الذاتي تتضمن مفردات يفترض أن يستجيب لها معظم الأفراد في الظروف العادية في نفس الاتجاه، وعلى سبيل المثال فالمرفدة التي تقول "هل قلت أكاذيب في حياتك؟" فإن الاستجابة لها بالموافقة تعتبر مؤشراً على ميل الفرد للكذب (عبد الخالق، ١٩٦٣).

إن الاتجاه الشائع في قياس الكذب يتمثل في استخدام عدد من مفردات الشخصية والتي تحظى بقبول اجتماعي واسع الانتشار في ثقافة معينة، ولكنها تتم بصورة نادرة في نفس الوقت، فهي تحدد مدى الصراحة والصدق التي يجib بها المفحوص (Seisdedos, 1998). ومن هذه الاختبارات والمقاييس ما يلي:

- اختبار التداعي الحر ليونج: ويتضمن كلمات تحمل أكثر من معنى (عبيد، ١٩٩٥).
- اختبار الأمانة: وبهدف إلى قياس صفات تتعلق بأمانة أو عدم أمانة الفرد وهو اختبار تحريري يستخدم فيه الورق والقلم، ويقيس اتجاهات الأفراد نحو أشياء مثل التسامح والتسلahl مع اللصوص والتماس الأعذار أو تبرير الأسباب التي تدعو إلى السرقة والاحتلاس والرشوة (ماهر، ١٩٩٧).
- مقاييس هوية الأنا "لاريكسون": ويتضمن مقاييساً للكذب سماه بالرغوبية الاجتماعية، يتضمن جوانب أخلاقية مثل الكذب والأمانة والضغينة والنميمة (In Ochse & Plug, 1986)
- المكونات الأساسية للشخصية في نموذج كاتل وأيزنك وجولديريح: وبعد الكذب بعدها من أبعاد مقاييس كاتل (Lie) ويختص هذا البعض بتحديد درجة مصداقية المفحوص من حيث الميل للخداع والتزييف وتجميل الذات والدفاعية والحساسية والجمود والسلبية وقد الشعور بالأمن ونقص الاستبصار بالذات وغلبة التوتر أو الاستقلال والإفصاح والنضج ورغبة في الإقرار بالعيوب (أبو هاشم ، ٢٠٠٧).
- مقاييس مرسي: توصل مرسي ١٩٨١ إلى أن مقاييس الكذب الذي أعده ويتكوين من عشر فقرات يقيس رغبة المفحوصين في الظهور بمظهر جذاب اجتماعياً ولكنها لا تدل بالضرورة على نزعهم لتزييف اجابتهم على فقرات مقاييس القلق الصريح.

### جـ- الملاحظة:

يرى كُوسلين من خلال تعليقه على جهاز الرنين المغناطيسي أنه من الأفضل البقاء على الواقع لمعرفة حقيقة الخداع ولابد من تفكيركِ إلى أدق عناصره، لكي يكون الحكم على الانفعال دقيقاً لا بد من معرفة التعبيرات الانفعالية الظاهرة والتقرير اللفظي للشخص المنفعل، والموقف الذي أثار الانفعال.

وما يتم ملاحظته هو السلوك اللفظي وغير اللفظي وتناقضت الدراسات في نسبة تميز التعبير غير اللفظي ما بين ٨٠٪ لدى البعض و٥٠٪ لدى البعض الآخر. وبعض الدراسات توصلت إلى أن السلوك اللفظي ٥٥٪ مقابل ٤٥٪ للسلوك غير اللفظي، وفي دراسة مهرايان توصلت إلى أن نسبة ٥٥٪ من مؤشرات الكذب كانت غير لفظية، و٢٨٪ كانت صوتية أي كيف يقال الكلام، و٧٪ فقط كانت لفظية مثل تجسیر الكلام، تحويل الانتباه، الإفراط في تأكيد الأجوية "كثُر الحلف"، طلب إعادة السؤال لكتابه الوقت ليربّط افكاره.

### المؤشرات السلوكية التي تنم عن الكذب:

في عمليات كشف الكذب يتم تتبع الانفعالات من خلال السلوك اللفظي وغير اللفظي فالقلق يحدث كخوف الكاذب من أن يفتضح أمره، والتورط في كذبة تشير الشعور بالذنب والخجل والندم (راجح، بدون).

ويذكر راجح (بدون) أنه ليس لكل انفعال تغيرات فسيولوجية مميزة، وأن هذه التغيرات تکاد تكون متشابهة في انفعالات مختلفة كل الاختلاف كالخوف والغضب بل أن الحزن الماء وفرح المجنوب في حالة الاستغرار يشتركان في بعض هذه التغيرات (بطئ التنفس والدورة الدموية وانخفاض ضغط الدم وتداخُل عضلات الجسم). بل دلت التجارب أنه من الصعب التعرف على نوع الانفعال من التغيرات الانفعالية الظاهرة كأسارير الوجه وحركات اليدين وأوضاع الجسم ونبارات الصوت والابتسام والعبوس، ولكن التعبيرات الانفعالية مقترنة بالتقرير اللفظي للشخص المنفعل وبمعرفة الموقف الذي أثار الانفعال فهي تزودنا مجتمعة بحكم أدق على الانفعال (راجح، بدون). بل يمكن التعرف على السلوك الهدف من زمرة مؤشرات وتركيبية متكاملة من المؤشرات (كرينج، ٢٠١٢).

ومن مؤشرات السلوكيات التي ترتبط بالكذب توصل العلوم (١٩٩٤) في دراسته إلى خمسة سلوكيات تدل على الكذب وهي على التوالي: زيادة القلق والتوتر والتعدد فصعوبة اللغة، فعدم معقولية الكذبة وترتبطها والبالغة، فتجنب الاتصال البصري وحركات العينين فالتعابير الوجهية.

ويمكن تفصيلها إلى جوانب منها التعرف على الانفعال من خلال الوجه وحركة العينين، وحركة الجسم والعضلات فالوجوه تزود بمعلومات بصرية متعددة يمكن على أساسها أن نتعرف على الانفعالات ( مجرية، ٢٠٠٧). وأما حركة اتجاه العين فتحقق حركة العين الانسجام التام لعضلات الجسم وتنظيم الحركة المطلوبة ويستطيع المدقق أن يقرأ التعابير الانفعالية في وجه الفرد وفي اتقاء عينه وحركتها المسارعة ونضارتها واتساع بؤبؤها بخلاف الفرد الخائف الذي يحدث الاضطراب أو الخل في تصرفاته مع شعوب في لون العين والوجه (ميلاد، ١٩٩٧). ويميل الشخص اليمناوي إلى النظر إلى جهة اليسرى "جهتك اليمنى" عندما يتذكر شيئاً ما حدث فعلًا (الصور المتذكرة، الأصوات والحوارات الداخلية) أما في حالة الادعاء أو الحديث بشيء لم يمر به إنما يتخيله ويركبه في تلك اللحظة فيقوم بتحريك عيونه إلى أعلى إلى يمينهم "يركب صورة لم يروها من قبل".

أما الحركات العضلية والفسيولوجية فلا يمكن التحكم بها لأنها ناشئة عن الجهاز العصبي السمباثاوي والتي لا تخضع للإرادة كالتغيرات التي تعتري حركات القلب والتنفس والدورة الدموية وإفرازات الغدد (مراد ، ١٩٦٢).

ومن حيث نشاط السلوك وتثبيطه الذين قد يظهران أثناء عملية الكذب وهما سلوكان متعاكسان، كأن يقوم الكاذب بعكس رد الفعل مثلا: بطء الكلام وسرعة الحديث، الهروب من النظر وتثبيت البصر. فيذكر كرينغ (٢٠١٢) أنه يحدث نتيجة تعاكس مراحل عملية الكذب فالمرحلة الأولى هي في مرحلة الانفعال والتي يتلوها رد الفعل العصبي "الجهاز العصبي الودي" ثم تأتي مرحلة الوعي بردود الأفعال التي يخاف الكاذب أنها ستكشفه فيقوم بعكسها. ويرى الباحث أنه قد توجد أسباب أخرى تحتاج إلى دراسة كاختلاف حالة الأفراد بين الغضب والحزن أو لمتغيرات أخرى تتعلق بخصائص الفرد أو الموقف أو بمتغيرات أخرى.

**هذا وقد تمت دراسة ملاحظة مؤشرات الكذب من خلال طرق عدة منها:**

**الطريق الأول: دراسة مؤشرات السلوك الذي ينم عن الكذب من خلال آراء فئات اجتماعية:**

فقد أجريت دراسات حول آراء طلبة الجامعة في المؤشرات السلوكية التي تتم عن الكذب مثل دراسة (العтом، ١٩٩٤) ودراسة (Adams, 1991). فقد هدفت دراسة العtom إلى التعرف على معتقدات طلبة جامعة الشارقة نحو السلوكيات التي يعتمدون عليها في معرفة السلوك الكاذب ، وأجرى بحثه على عينة مكونة من ٣٠٩ من طلبة جامعة الشارقة من الذكور والإإناث، وكانت أداة الدراسة المتعلقة بهذا الهدف سؤال مفتوح عن السلوكيات التي تساعدهم على كشف الكذب.

**والطريق الثاني:** تلك الدراسات التي تناولت قدرة بعض الفئات على قراءة مؤشرات الكذب من خلال مشاهدة فيديو لأفراد وهم يكذبون مثل دراسة كل من لالبير لريديج و نانسي و دراسة كتاب.

وردة شريف وجاسم (٢٠١٧) التي هدفت إلى تعرف أثر مستويات المعلومات في القدرة على كشف الكذب ، وطبق مقاييس مستويات معالجة المعلومات ومهمة كشف الكذب بعرض فيديوهات لأفراد يكذبون على ٣٠ محققًا من محققى هيئة النزاهة العراقية وتوصل إلى امتلاك عينة البحث القدرة على كشف الكذب.

#### مراحل عملية الكذب:

تمر عملية الكذب أثناء استجواب الكاذبين بعدد من المراحل والتي يساعد فهمها على استخدام الطرق المناسبة للكشف الكذب ، فتبدأ العملية بالتأثير المتمثل بالموقف الذي يواجه الكاذب بكذبته والذي قد يتضمن الأسئلة التي تتعلق بالكذبة ، يليها الحالة الانفعالية التي تتتابع الكاذب بسبب الخوف من اكتشاف كذبه لأسباب مختلفة ، فإذا حدث الانفعال تأتي المرحلة التالية والتي تتمثل بالرد الفعل العصبي اللاإرادي " رد فعل الجهاز الودي " ، ثم تأتي مرحلة الوعي بردود الفعل العصبي والتي تدفع الكاذب إلى محاولة إخفائه أو العمل بعكسها . وهذه مراحل تقريرية ولهذا تبني عملية كشف الكذب على هذه المراحل .

#### مراحل الكشف عن الكذب:

من الاستفادة من المراحل الانفعالية التي يمر بها الكاذب أثناء الموقف الذي يستجوب فيه تؤسس مراحل وخطوات للكشف الكذب . فعلى سبيل المثال تكون ردود الفعل للكاذب حسب المراحل السابقة تكون بعضها بوعيه والبعض الآخر لا يعيها ، وبعضها ينافق البعض الآخر ، وهنا يأتي دور الكشف عن الكذب في معرفة تلك السلوكيات المتضادة والتي هي نفسها تعتبر طريقة للكشف الكذب مثل: يده ترتجف فيحاول أن يخفيها ، ولكن لا يمكن السيطرة على كل الإشارات كتوسيع حدقة العين وتسارع التنفس والتتحدث بصوت متقطع أو مرتجف ... الخ . ولا يجب إهمال الإشارات الناتجة عن القنوات الكبيرة ولكن الشيء المهم هو التركيز على الناقلات الصغيرة التي لا تكاد ترى مثل حدقة العين ، وعند الضغط المستمر على الكاذب تهار مقاومته وتنكشف كل الإشارات وكذلك بالضغط على الكاذب بأسئلة كثيرة وبسرعة يجعله يفقد السيطرة على مقاومة إشارات الكذب فيكشف .

وقد وضع كرينغ (٢٠١٢) خمس مراحل للكشف الكذب يمكن تفصيلها والإضافة إليها كما يلي:

- التعرف على الدوافع التي تجعل الكاذب يكذب .
- تحديد القاعدة الأساسية في السلوك ، أي التعرف على حالته الانفعالية أثناء حديثه في الطرف الطبيعي ليحدد كأساس يتم مقارنته بالسلوك في الموقف غير الطبيعي . وتم هذه العملية من خلال طرح الأسئلة العادية التي لا تثير قلق ولا تجعل الكاذب يبذل جهدا في التذكر أو

التخييل وعادة ما تكون من الأسئلة البسيطة التي مرت عليه في حياته العادمة فتحتاجه عليه الإجابة عنها بصدق وسهولة ، ويتم تسجيل الإشارات التي تصدر عنه حرکيا وشكليا وصوتيما وفكريا الخ وتبثتها.

- ٣- طرح الأسئلة التي تتعلق بموضوع الكذبة والذي تتوقع أنه سيكذب في إجابته عنها.
- ٤- رصد وتسجيل الإشارات السلوكية الناتجة عن تأثير الكاذب بال موقف أو بالأسئلة التي تتعلق بموضوع الكذبة.
- ٥- مقارنة الإشارات السلوكية الناتجة عن الأسئلة المتعلقة بموضوع الكذب بالإشارات الناتجة عن قاعدة الأساس أي الناتجة عن الأسئلة العادمة في الموقف الطبيعي والخروج بنتيجة المقارنة فإن وجد اختلاف فهذه نتيجة تشير إلى احتمالية وجود الكذب ، وإن لم يوجد اختلاف فهذا مؤشر على صدق المحدث.
- ٦- إعادة المحاولة عدة مرات كالانتقال من الأسئلة الطبيعية التي تكون اجابتها صادقة إلى الأسئلة التي تتوقع أن تكون الإجابة كاذبة وتكرار العملية وتكرار المقارنة بين كل مرة.

ويرى الباحثان أنه رغم تلك المخاوف والمحاذير بصعوبة فهم السلوك الكاذب لتشابه المظاهر السلوكية الناتجة عن انفعالات متعددة كما جاء عند راجح(بدون) ، أو توقع السلوك البشري فقد يدل السلوك ونقضيه على الشيء نفسه كما هو عند السلوك المضاد الذي يقوم به الكاذب. مثال ذلك تثبيت البصر وتحاشيه، وقد يكون التحاشي بدوره لأسباب أخرى كالخجل الزائد لدى بعض الناس، وقد تستثير الأسئلة التي تتعلق بالكذبة الدفاع المضاد أو الغضب من اتهمهم وهم أبرياء وغيرها من العوامل التي تزيد عملية التشخيص صعوبة. إلا أن في المقابل توجد المضادات لهذا الصعوبات والمعالجات من خلال ضبط التغيرات الدخيلة التي تعيق عملية التشخيص فتقوم عملية التشخيص من خلال زمرة ترابطات تتعلق بتحديد قاعدة الأساس بدقة ، وضبط الموقف ، والتعرف على خصائص الأشخاص ودوافعهم ، وتكرار العملية ، واعتماد عدد من السلوكيات بدلاً من سلوكيات قليلة ، ودراسات السلوكيات الأكثر ارتباطاً بالسلوك الكاذب أكثر من غيرها ، ووضع وزناً لها يتاسب مع أهميتها ، ويمكن تلخيصها بالعادلة التالية (الدافعية♦ قاعدة الأساس♦ ضبط الأسئلة♦ مجموع سلوكيات♦ أهمية السلوكيات♦ الموقف والظرف♦ تكرار العملية). وهذا ما ترتكز عليه الدراسة الحالية.

### إجراءات البحث:

**منهجية البحث:** استخدم الباحثان المنهج الوصفي "المسحي، الارتباطي" لمسح مظاهر السلوكيات التي ترتبط بالكذب من خلال عينة كبيرة من المجتمع، ثم التعرف على علاقة بعض المتغيرات بمظاهر السلوك الكاذب.

### مجتمع البحث وعينته:

يتكون مجتمع البحث من طلبة كلية التربية في جامعة تعز من الذكور والإناث ومن تخصصات العلوم الطبيعية والإنسانية من المستوى الدراسي الرابع "السنة الدراسية الأخيرة" والبالغ عدد هم (١٧٦٠) طالباً وطالبة.

### عينة البحث:

- اختار الباحثان عدداً من العينات وعلى مراحل زمنية متتابعة وهي كما يلي:
- العينة الأولى الاستطلاعية وتكوينت من ٢٠٠ طالباً من طلبة كلية التربية من الذكور والإناث، من المستوى الرابع، من تخصصات علية وانسانية وجهة لها سؤالاً مفتوحاً حول السلوكيات المرتبطة بالكذب.
  - العينة الثانية هي العينة الأساسية وتكوينت من ٨٠٢ طالباً وطالبة اختيرت بطريقة طبقية عشوائية من طلبة كلية التربية بجامعة تعز ذكوراً وإناثاً من مستوى الرابع من تخصصات علية وانسانية، تاقتست في بعض التحليلات الإحصائية إلى ٧٢١، والجدول (١) يوضح وصف العينة حسب النوع والتخصص والإقامة.

جدول (١) يبين عينة البحث حسب النوع والتخصص والإقامة الدائمة

حجم العينة	الفئات	
272	الذكور	النوع
449	الإناث	
409	المدينة	الإقامة
312	الريف	
355	إنساني	التخصص
366	علمي	
721		الكلي

## أداة البحث:

أعد الباحثان استبيان لمؤشرات السلوك الكاذب الممارس من قبل طلبة الجامعة وتكونت فقراته من ١٠٣ فقرة في صورتها الأولية خلصت إلى ٨٦ فقرة.

واستخدم البحث مقياس ليكرت السباعي للبدائل وهي: ينطبق تماماً، ينطبق بدرجة كبيرة جداً، ينطبق بدرجة كبيرة، ينطبق بدرجة متوسطة، ينطبق بدرجة قليلة، ينطبق بدرجة نادرة، لا ينطبق نهائياً.

وتدرج الدرجات على البدائل على التوالي من الأكثـر شـدة إـلى الأقل (٧ - ٦ - ٥ - ٤ - ٣ - ٢ - ١).

## صنفت مجالات مؤشرات السلوك الكاذب إلى أصناف عديدة منها:

سلوك لفظي وسلوك غير لفظي، وبصري وسمعي. والبعض تحدث عن ببطء وسرعة الكلام - زيادة حركة العين - زيادة تعبيرات الوجه - محتوى الكلام (العتم، ١٩٩٤)، وذكر العtom (٢٠٠٥) تصنيفاً حسب الأسباب والد الواقع إلى: العلاقات الاجتماعية، الانفعالي، الشخصي، حماية الذات، العداون على الآخرين (العتم، ٢٠٠٥).

وأعتمد البحث في تصنيف السلوكيات حسب ملاحظتها بصورتها المبدئية في هذا البحث إلى ملاحظات مرئية وسمعية.

هذا وسوف يستخرج البحث بواسطة التحليل العاملي العوامل المكونة لمؤشرات السلوك الكاذب.

## خطوات إعداد الاستبيان :

- الاطلاع على الأطر النظرية والدراسات السابقة.
- تعريف الكذب والسلوكيات الظاهرة التي تعبّر عنه.
- تحديد الأهداف من الملاحظة.
- وضع سؤال مفتوح على عينة مكونة من ٢٠٠ طالباً وطالبة حول السلوكيات المرتبطة بالكذب.
- فرغت الإجابات وأخذت الأكثر تكراراً ومزجت بما جاء في الدراسات السابقة والأدب النظري بعد تناولها.
- تعريف وتحديد المجالات الرئيسية.
- أعد الباحثان قائمة بمظاهر السلوكيات الدالة على الكذب.
- صيغت المظاهر بفقرات تعبّر عن سلوكيات إجرائية قابلة للملاحظة والقياس.

- وضع الباحثان التعليمات، والبدائل، والوزن وطريقة تصحيح البطاقة.
- أصبحت الاستبيانة جاهزة بصورةها الأولية.
- تم التحقق من صدقها وثباتها كما سيأتي:
- الصدق الظاهري: عن طريق عرض الاستبيانة على عشرة من الخبراء في علم النفس.
- تطبيق الأداة على العينة النهائية (٧٢١) من طلبة المستوى الرابع في كلية التربية من جميع تخصصات العلوم الطبيعية والانسانية من الذكور والإناث.
- حساب صدق الاتساق الداخلي للأداة عن طريق حساب ارتباط الفقرة بمجموع الفقرات.
- التتحقق من الصدق التمايزى عن طريق فحص ارتباط المجالات مع بعضها ومع المجموع الكلى لفقرات الاستبيانة.
- التتحقق من ثبات الاستبيانة عن طريق استخدام اختبار الفا كرونباخ.
- استخدام التحليل العاملى الاستكشافى وحساب العوامل المكونة للسلوكيات الدالة على الكذب.

#### **التحقق من صدق وثبات الاستبيانة:**

**أولاً: التتحقق من الصدق:**

**أ- الصدق الظاهري:**

عرض الباحثان الأداة على عشرة من الخبراء في علم النفس، واعتمدت النسبة ٨٠٪ من اتفاق الخبراء على ملاحظاتهم على الفقرات ونتج عن رأي الخبراء حذف ثلاثة فقرات لتكرارها وتعديل سبع فقرات، وخلص الاستبيان إلى ١٠٠ فقرة.

**ب - الاتساق الداخلي:**

طبقت الأداة بصورةها الأولية والمكونة من ١٠٠ فقرة على عينة البحث الأساسية لفحص الاتساق الداخلي للأداة عن طريق التعرف على مدى ارتباط الفقرات بالمجموع الكلى للأداة باستخدام معامل ارتباط بيرسون والجدول (٢) يوضح نتيجة التحليل.

**جدول (٢) يبين نتائج معامل ارتباط بيرسون بين كل فقرة والمجموع الكلى للاستبيان**

الارتباط بالكلى	م	الارتباط بالكلى	م										
.437(**)	٨٦	.422(**)	٦٩	.461(**)	٥٢	.405(**)	٣٥	.342(**)	١٨	.247(**)	١		
.483(**)	٨٧	.417(**)	٧٠	.336(**)	٥٣	.348(**)	٣٦	.397(**)	١٩	.362(**)	٢		
.423(**)	٨٨	.479(**)	٧١	.357(**)	٥٤	.447(**)	٣٧	.372(**)	٢٠	.293(**)	٣		
.400(**)	٨٩	.408(**)	٧٢	.456(**)	٥٥	.353(**)	٣٨	.443(**)	٢١	.333(**)	٤		
.428(**)	٩٠	.512(**)	٧٣	.429(**)	٥٦	.365(**)	٣٩	.379(**)	٢٢	.321(**)	٥		
.434(**)	٩١	.504(**)	٧٤	.405(**)	٥٧	.288(**)	٤٠	.372(**)	٢٣	.352(**)	٦		
.397(**)	٩٢	.484(**)	٧٥	.449(**)	٥٨	.202(**)	٤١	.384(**)	٢٤	.259(**)	٧		
.433(**)	٩٣	.510(**)	٧٦	.360(**)	٥٩	.388(**)	٤٢	.318(**)	٢٥	.203(**)	٨		
.344(**)	٩٤	.471(**)	٧٧	.365(**)	٦٠	.301(**)	٤٣	.338(**)	٢٦	.362(**)	٩		
.436(**)	٩٥	.500(**)	٧٨	.413(**)	٦١	.381(**)	٤٤	.322(**)	٢٧	.337(**)	١٠		
.480(**)	٩٦	.456(**)	٧٩	.410(**)	٦٢	.313(**)	٤٥	.389(**)	٢٨	.353(**)	١١		
.466(**)	٩٧	.467(**)	٨٠	.426(**)	٦٣	.277(**)	٤٦	.444(**)	٢٩	.364(**)	١٢		
.405(**)	٩٨	.448(**)	٨١	.383(**)	٦٤	.299(**)	٤٧	.343(**)	٣٠	.305(**)	١٣		
.354(**)	٩٩	.471(**)	٨٢	.457(**)	٦٥	.414(**)	٤٨	.401(**)	٣١	.362(**)	١٤		
.436(**)	١٠	.462(**)	٨٣	.422(**)	٦٦	.414(**)	٤٩	.441(**)	٣٢	.311(**)	١٥		
.		.457(**)	٨٤	.403(**)	٦٧	.434(**)	٥٠	.429(**)	٣٣	.386(**)	١٦		
		.482(**)	٨٥	.463(**)	٦٨	.467(**)	٥١	.398(**)	٣٤	.369(**)	١٧		

ومن الجدول (٢) يتبيّن أن جميع الفقرات المائة ترتبط بالمجموع الكلى للأداة عند مستوى دلالة .٠٠١ فقد كانت أعلى درجة ارتباط (.512) للفقرة ٧٣ وأقل درجة ارتباط هي (.202) للفقرة ٤١ مما يؤكّد صدق الأداة.

### ثانياً: التحقق من الثبات الأداة

#### أ- باستخدام الفا كرونباخ

تم حساب ثبات الاسقاط الداخلي باستخدام معادلة إلfa كرونباخ على العينة الأساسية وكان الكلى 945. وحسب معامل الثبات أيضاً بعد استخراج العوامل بالتحليل العائلي والتي خلصت

إلى أربعة عوامل سيتم عرضها في نتائج البحث والجدول (٣) يوضح معامل الثبات باستخدام الفا كرونباخ لأربعة العوامل.

جدول (٣) يوضح ثبات اتساق الأداة باستخدام معامل الفا كرونباخ

الفأ كرونباخ	المجال
.882	المجال الأول
.884	المجال الثاني
.763	المجال الثالث
.746	المجال الرابع
.945	الكلي

ومن الجدول (٣) يتضح أن معاملات الثبات عالية وتشير إلى ثبات الأداة.

نتائج البحث :

نتيجة الهدف الأول :

ينص الهدف الأول على التعرف على ترتيب مظاهر السلوك الكاذب من وجهة نظر طلبة الجامعة حسب أهميتها.

ولتحقيق هذا الهدف تم حساب المتوسطات الحسابية والانحرافات المعيارية لمظاهر السلوك الكاذب وترتيبها حسب المتوسطات والجدول (٤) يوضح ذلك.

جدول (٤) يوضح ترتيب مظاهر السلوك المرتبطة بالكذب حسب أهميتها من خلال المتوسطات الحسابية

الانحراف المعياري	المتوسط	نص الفقرة	رقم الفقرة	الترتيب
1.48533	5.6535	التناقض في الكلام بسبب نسيان كذبته.	٢٠	١
1.54074	5.5452	التهرب من النظر إلى عين محدثه.	٢١	٢
1.67358	5.5097	تظهر عليه السعادة عند تغير الموضوع الذي يكذب فيه.	٩٤	٣
1.77977	5.3586	زيادة حلف الأيمان، القسم بالله.	١٣	٤

١.٦٦٨٣١	٥.٣٥٦٧	الشك في تصديق المستمعين له.	٣٥	٥
١.٧١٠١٢	٥.٣٢٦٤	شعوره بأنه لم يصدق.	٩٩	٦
١.٥٣١٠٦	٥.٣١٤٤	كثرة التردد قبل الإجابة.	٦	٧
١.٦٤٨٦٢	٥.٢٧٤٠	المبررات غير مقنعة.	٩٣	٨
١.٦٦٥٠٤	٥.٢٦٩٣	الشعور بأنه متهم وإن لم يكن كذلك.	٩٨	٩
١.٦٥٣٨٤	٥.٢٤٨٥	استخدام التعميم بدلاً من التحديد في الكلام.	٨٧	١٠
١.٦١٦٣٩	٥.٢٤٤٥	الوقوع في زلات اللسان التي قد تكون مناقضة لصيغة الكلام.	٦٥	١١
١.٥٩٢٦٦	٥.٢٢٢٩	تظهر عليه العصبية أثناء الإجابة على الأسئلة.	٩٧	١٢
١.٥٧٧٧١	٥.٢٢١١	زيادة تعبيرات الوجه.	٤	١٣
١.٦٢٨١٥	٥.٢١٧٤	محاولة التأكيد من تصديق الآخر له بطريق مختلفة.	٩٥	١٤
١.٦٧١٥٣	٥.٢١٦٦	التعصب عند الاستجواب.	٦٩	١٥
١.٤٩٦٩٧	٥.٢٠٢٩	الإبطاء أو الاسراع في الكلام خلاف عادته.	١	١٦
١.٥٧٤٩٨	٥.١٨٨٣	الارتباك الانفعالي والخوف.	٩	١٧
١.٦٩٧٣٢	٥.١٨٧٠	الانتقال إلى الهجوم عند الشعور بالذنب وبشكل مفاجئ.	٦٠	١٨
١.٧٤٦٠٥	٥.٠٩٦٦	جفاف الفم.	٩٦	١٩
١.٥٩٥٨٧	٥.٠٩٣٤	اتهام الآخرين بتصرفات أو أقوال ردئية.	١٩	٢٠
١.٦٧٢٢٦	٥.٠٧٤٧	المبالغة في التعبير المعاكس دون طلب.	٥	٢١
١.٧٤٠٦٨	٥.٠٧٣٦	رعشة في الصوت واختلاف في نبرة الصوت عن طبيعة الشخص المعتادة.	٥٢	٢٢
١.٥٩٩٧٣	٥.٠٠٥٩	قطع الكلام.	٧٨	٢٣
١.٧٥٠١٠	٥.٠٠٤٤	التلطم في نطق الكلمات والحرروف، وأخطاء لغوية.	٣٧	٢٤
١.٧٣٤٥٣	٤.٩٨٢٢	تجنب الإجابة المباشرة.	٩١	٢٥
١.٦٥٥٦٢	٤.٩٧٠٧	الميل إلى استخدام نفس الكلمات مرات متتالية.	١٦	٢٦
١.٦٨٨٤٨	٤.٩٤٨٨	امتقاض وتغيير لون الوجه.	٢٢	٢٧
١.٧٥٠٧٤	٤.٩٤٣٧	استخدام عبارة كي أكون صادقاً وما شابها.	٩٢	٢٨
١.٨١١٤٣	٤.٩٣٢٠	تصبب العرق أو لمعان الجبهة بسبب عرق خفيف.	٧٠	٢٩

١.٦٥١١٣	٤.٩٢٨٥	الهمة وعدم فهم الكلمات.	٧٩	٣٠
١.٧٧١٩٧	٤.٩١٨٠	يتجنب استخدام كلمة "أنا" ويقول بدلاً منها الناس.	١٨	٣١
١.٧٠١٦٠	٤.٩١٥٩	القيام بالتهكم والمرح لتفادي الموضوع.	٦٤	٣٢
١.٦٣٤٦٦	٤.٩٠٠٦	انخفاض الصوت وارتقاعه.	٧٧	٣٣
١.٨٨٤٧٣	٤.٨٧٧٦	تجنب النظر في عين محدثه.	٦١	٣٤
١.٧٨٢٧٠	٤.٨٧٢١	الابتسام بالشفايف فقط مع جمود حول العينين.	٥٧	٣٥
١.٨٠٣٨٥	٤.٨٧٠٨	التكلف والبالغة في الجدية.	٥٣	٣٦
١.٦٤٠٥٥	٤.٨٦٦٧	البطء في بعض الكلام والإسراع في البعض الآخر.	٨٠	٣٧
١.٨٤٥٦٢	٤.٨٥٣١	عدم اتساق الكلام مع الملامح (مثل قول احبك مع عبوس الوجه).	٦٨	٣٨
١.٧٧٥٧٧	٤.٨٤٦٧	الحديث بتفاصيل زيادة عن اللزوم.	٢٦	٣٩
١.٧٧٤١٩	٤.٨٣٥٨	تجنب مسؤولية أفعاله باستخدام أسلوب كل الناس التعميم.	١٧	٤٠
١.٧٣١١٨	٤.٨٣٢٨	استخدام جملًا قصيرة من دون توضيح كاف	٣٦	٤١
١.٧٠١٢٢	٤.٨٠٣٧	وضع اليد على الفم والعين	١٥	٤٢
١.٧٠٠٦٩	٤.٨٠٩٨	تبعد الكلمات متكرفة.	٨٨	٤٣
١.٧٦٨٠٩	٤.٧٨٥٣	النظر إلى بعيد رغم الإجابة على سؤال سه.	٥٦	٤٤
١.٧٩٧٥٣	٤.٧٧٤٨	الإمساك بأي شيء والعبث به.	٨١	٤٥
١.٨٢٣٦٠	٤.٧٧٤١	عدم الطلاقة في الكلام.	٧	٤٦
١.٨٤٥٩٤	٤.٧٤٣٧	الابتسamas الرائدة عن الحد ومن غير مناسبة.	١٠٠	٤٧
١.٦٦٤٧٩	٤.٧٤٠٤	الكلام في نغمة رتيبة وجمل مختلطة في قواعد ونحو غير مفهومة.	٦٦	٤٨
١.٨٠٨٨١	٤.٧٣٦٨	الميل إلى استخدام أقل عدد من الكلمات مثل الإجابة بنعم أو لا.	٣٨	٤٩
١.٧٣٦٢٦	٤.٧٣٢١	الحركة العصبية وعدم الاستقرار في أي مكان.	٢٣	٥٠
١.٧٠٨٦٩	٤.٧٢٤٦	تغير وضعية الجلوس بين اللحظة والأخرى.	٥١	٥١
١.٧٦٢٠٠	٤.٧١٨٥	ظهور تعابير الضحك والتغيير بدون سبب.	٥٨	٥٢
١.٧٠٦٤٥	٤.٦٨٤١	تبعد الإجابات كان تكون استفسارات.	٩٠	٥٣

١.٩١٧٢٢	٤.٦٨١٣	التفكير أكثر من اللازم قبل الكلام.	٤٠	٥٤
١.٦٤٦١٩	٤.٦٧٣٥	زيادة حركة العين.	٢	٥٥
١.٧٦٠٧٦	٤.٥٩٨٥	الاستخدام الزائد لحركة اليدين غير الضروري.	٣٢	٥٦
١.٦٨٦٦٣	٤.٥٧٧٢	استغراق وقت طويل في الإجابة على الأسئلة.	٨٩	٥٧
١.٨٩٢٧٧	٤.٥٥٥٦	الاكتفاء بهز الرأس عند الموافقة أو هز الكتف عند الرفض.	٣٩	٥٨
١.٧٢١٨٨	٤.٥٥٤١	استخدام صيغ النفي في الحديث.	١١	٥٩
١.٧٠٤٥٨	٤.٥٢٥٧	ظهور نوع من الخلط بين وجه باسم ووجه غاضب.	٢٤	٦٠
١.٦٠٩٥٨	٤.٥١٧٦	التعبير اللغطي الذي يحمل أكثر من معنى.	٢٥	٦١
١.٨٠٢٨٨	٤.٤٩٧٨	غض الشفاعة أو مصها أو حركتها.	٧٦	٦٢
١.٧٧٩٧٤	٤.٤٩٣٤	اضطراب حركات الجسم الإجمالية.	٥٠	٦٣
١.٨٣٤١١	٤.٤٧٨٨	اتساع حدقة العينين.	٢٣	٦٤
١.٨١٤٤٦	٤.٤٦٧٥	التناقض العاطفي.	٦٧	٦٥
١.٩١٨٩٦	٤.٤٦٦٣	درجة الصوت تكون أعلى.	٤٥	٦٦
١.٨٤٨٤١	٤.٤٤٢٣	البقاء بعيداً لأكبر مسافة ممكنة عن محدثه.	٣٤	٦٧
١.٩٠٠٢٥	٤.٣٧٥٥	تغير لون بشرة الوجه إلى الأحمرار.	٢٨	٦٨
١.٨٥٣٠٦	٤.٣٧١٥	اعطاء اجابات قصيرة.	٨	٦٩
١.٨٦٨٤٩	٤.٣٣٩٣	حركة الحواجب وارتجافها.	٧١	٧٠
١.٨٧٢٨٨	٤.٣٣٢٨	لحس الشفاعة.	٨٢	٧١
١.٨٦٣٠٠	٤.٢٩٨٧	التململ في الجلسة أو على الكرسي.	١٢	٧٢
١.٩٠٥٥٣	٤.٢٩٠١	حك الذقن والأنف.	٢٩	٧٣
١.٨٤١٢٨	٤.٢٧٦٥	معدل كلامه يصبح أبطأ عن طريقته في الكلام.	٤٦	٧٤
١.٦٧٢٦٤	٤.٢٦٥٧	زيادة حركة الجسم العامة.	٣	٧٥
١.٩٠٢١٦	٤.٢٣٦٣	إغماس العين وفتحها بطريقة غير طبيعية.	٧٣	٧٦
١.٨٨٥٠١	٤.٢٣١٣	رفع الحواجب.	٧٢	٧٧
١.٨٥٥٧٣	٤.٢٢٠٩	رمش العين أكثر من المعتاد.	٤٢	٧٨
١.٩٦٢١٥	٤.١٨٨٤	قضم الأظافر.	٧٤	٧٩
١.٨٩٧٤١	٤.١٥٧٥	هز الرجل.	٧٥	٨٠

1.91151	4.1536	عدم اشتراك الوجه الكامل بالتعابير" حركة الخد والعيون والجبهة".	٥٩	٨١
1.84538	4.1132	التغير في سرعة التنفس.	٥٥	٨٢
1.87563	4.0515	صدور آهات وأصوات لا معنى لها أثناء الكلام.	٤٤	٨٢
1.92539	4.0411	الجلوس بسكون بصورة غير طبيعية.	٤٣	٨٤
1.85511	4.0371	وضع اليدين على الفم دون وعي.	٨٥	٨٥
1.94996	4.0045	دفع الجسد إلى الخلف للإجابة عن الأسئلة.	٨٦	٨٦
1.75718	3.9942	زيادة حركة الرأس.	١٠	٨٧
1.87308	3.9481	نححة خافتة أو مدوية.	٨٣	٨٨
1.89478	3.9309	هز الكتفين تعبيراً عن الاستهجان أو اللامبالاة.	٤٩	٨٩
1.95260	3.9248	ضم أصابع اليدين إلى الداخل بدلاً من فردهما.	٤٨	٩٠
1.97605	3.8739	تحرك العين تلقائياً ناحية اليمين.	٢٧	٩١
2.02653	3.8708	تحاشى تحريك العينين بالمرة وتفضيل ثبيت النظارات على الشخص الذي يتحدث إليه.	٤١	٩٢
2.10151	3.7813	جمود اليدين أثناء الحديث.	٣٠	٩٣
1.93232	3.7676	انكماس الجسد عن المعدل الطبيعي.	٦٣	٩٤
1.84210	3.7299	توقف التنفس.	١٤	٩٥
1.94863	3.6868	وضع أي شيء بينه وبين الآخر : كتاب، فنجان قهوة.	٦٢	٩٦
1.77628	3.5817	يقل استخدام لإيماءات اليدين والذراعين.	٤٧	٩٧
1.83965	3.5716	وضع اليدين داخل الجيب.	٣١	٩٨
1.89929	3.4859	إخفاء اليدين.	٨٤	٩٩
1.86002	3.2234	ضم الذراعين إلى الصدر.	٥٤	١٠٠

من الجدول(٤) يتبين أن السلوكيات المرتبطة بالكذب التي احتلت المرتبة الأولى (٢٧٪ العليا من الفقرات) هي على التوالي : "التناقض في الكلام ، التهرب من النظر إلى عين محدثه ، تظهر عليه السعادة عند تغيير الموضوع ، كثرة القسم ، الشك من تصديق المستمعين له ، كثرة التردد قبل الإجابة ، المبررات غير المقنعة ، الشعور بأنه متهم ، استخدام التعميم ، زلات اللسان ، العصبية ، محاولة التأكيد من تصديق الآخر بطرق مختلفة ، الإبطاء والإسراع في الكلام ، زيادة تعبير الوجه ، الارتباك

الانفعالي، الانتقال إلى الهجوم بدلاً من الدفاع، اتهام الآخرين ...، المبالغة في التعبير المعاكس، رعشة الصوت واختلاف في نبرات الصوت، تقطيع الكلام، التلعثم، تجنب الإجابة المباشرة، تكرار نفس الكلمات، امتناع وتغيير لون العين".

ومعظم السلوكيات ترتبط بالجانب الانفعالي والمعري والصوتي اللغوي، وقد اتفقت هذه النتيجة مع نتائج بعض الدراسات التي استطاعت أراء طلبة الجامعة حول مظاهر السلوك الكاذب، ومنها دراسة العtom (١٩٩٤) والذي توصلت إلى المؤشرات التالية زيادة القلق (Adams, 1991) والتوتر والتردد، فصعوبة اللغة، فعدم معقولية الكذبة وترابطها، والمبالغة وجميعها تقع في المستوى الأعلى في النتيجة الحالية للبحث الحالي، ومع ما أورده مراد (١٩٦٢) والذي أشار إلى سلوكيات تمثل بالخلل في تصرفاته مع شحوب في لون العين.

ومن النظر في الجدول (٤) نجد أن السلوكيات التي احتلت المرتبة المتوسطة أي ال ٥٠

تميل أكثر إلى حركة العين والجسد والعضلات، ويتفق توفر هذه السلوكيات مع بعض الدراسات وإن اختلفت في أهميتها ففي الدراسة الحالية تحتل مرتبة متوسطة بينما في بعض الدراسات تحتل أهمية ومن هذه الدراسات دراسة العtom (١٩٩٤) والذي توصلت إلى تجنب الاتصال البصري، وحركات العينين، فالتعابير الوجهية دراسة مجرية (٢٠٠٧) التي توصلت إلى سلوكيات ظهور الانفعال من خلال الوجه، وحركة العينين، وحركة الجسم والعضلات، فقد ذكر أن الوجه تزود بمعلومات بصرية متعددة يمكن على أساسها أن تعرف على الانفعالات وكذلك ما جاء لدى ميلاد (١٩٩٧) الذي أورد أن حركة العين تحقق الانسجام التام لعضلات الجسم وتنظيم الحركة المطلوبة ويستطيع المدقق أن يقرأ التعابير الانفعالية في وجه الفرد وفي اقناد عينه وحركتها المتسارعة ونضارتها واتساع بؤبؤها بخلاف الفرد الخائف الذي يحدث الاضطراب أو وشحوب في الوجه، وحركات العضالية، والفسيولوجية فلا يمكن التحكم بها لأنها ناشئة عن الجهاز العصبي السمباثاوي والتي لا تخضع للإرادة كالتغيرات التي تعترى حركات القلب والتنفس والدورة الدموية وإفرازات الغدد.

وأما الفقرات التي احتلت المرتبة الأخيرة فكانت السلوكيات التي تميل إلى الجمود والتثبيط ومنها "ضم أصابع اليد إلى الداخل بدلاً من فردها، تحاشى تحريك العينين بالمرة وتفضيل تثبيت النظرات على الشخص الذي يتحدث إليه، جمود اليدين أثناء الحديث، انكماس الجسد عن المعدل الطبيعي، توقف التنفس، وضع أي شيء بينه وبين الآخر ككتاب أو فنجان قهوة، يقل استخدام لإيماءات اليدين والذراعين، وضع اليد داخل الجيب، ضم الذراعين إلى الصدر.

وهي السلوكيات والمؤشرات التي لم تتوصل إليها نتائج دراسة العلوم (١٩٩٤) ومجرية (٢٠٠٧)،  
(Adams, 1991). ولم يتطرق لها مراد (١٩٦٠).

#### نتيجة الهدف الثاني:

ينص الهدف الثاني على التعرف على البناء العاملی لمظاهر السلوك الكاذب.

ولتحقيق الهدف الثاني استخدم الباحثان التحليل العاملی الاستكشافی طريقة التکوینات الأساسية لهوتلينج، واعتمد محک کایزر لاستخلاص العوامل، ثم تم تدویر العوامل بطريقه التعماد الفاريماكس وكان كالتالي:

#### خطوات التحليل العاملی

سيستعرض الباحثان فيما يلي ثلاث خطوات في جزئين وهذه الخطوات هي:  
تقييم البيانات، واستخلاص العوامل، وتدوير العوامل.

#### أولاً: تقييم البيانات

وللحتحقق من صلاحية البيانات للتحليل العاملی تم التأکد مما يلي:

-١ البيانات المستخدمة في هذا البحث هي ٨٠٢ وهي عينة البحث الأساسية، وهي معيار مناسب لاستخدام التحليل العاملی حسب معيار فيلد والذي يحدد أن تكون البيانات أكثر من ٣٠٠ (بالانت، ٢٠٠٧).

-٢ كانت معاملات الارتباط حسب جدول مصفوفات الارتباط في هذا البحث في معظمها تجاوزت المعيار المطلوب والذي يحدد بأن لا تقل عن ٠.٣٠ حسب معيار فيلد، وقد تحقق ذلك من خلال النظر في الملحق (١) Correlation Matrix الذي يوضح ذلك.

-٣ كما طبق الباحث اختبار بارتليت، واستخراج معيار کایزر والجدول (٥) يوضح ذلك ومما سبق

جدول (٥) يوضح نتائج اختبار بارتليت وقيمة معاملات کایزر ماير أو لكن

#### KMO and Bartlett's Test

Kaiser-Meyer-Olkin Measure of Sampling Adequacy.		.908
	Approx. Chi-Square	23164.679
Bartlett's Test of Sphericity	Df	4950
	Sig.	.000

ومن الجدول (٥) يتبين أن معادلة بارليت لتكورية دالة إحصائية ، كما أن معيار كايزر كان (٩٠٨). وهو أعلى من القيمة المطلوبة حيث حده كايزر بأن لا يقل عن (٠٦٠) KMO and Bartlets test (Bartlets test) ويوضح مما سبق أن البيانات صالحة لاستخدام التحليل العاملی.

#### ثانياً: استخلاص العوامل:

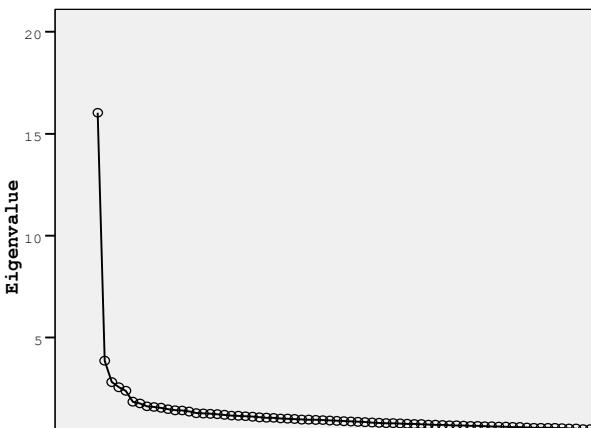
استخدم الباحثان طريقة المكونات الأساسية، كما استخدم لتحديد عدد العوامل: معيار كايزر، والاختبار الركامي. فحسب معيار كايزر يتم الاحتفاظ بالعوامل التي تبلغ قيمة الجذر الكامن .١ أو أكثر. أما الاختبار الركامي الذي وضعه كاتل والذى ينصح بالاحتفاظ بكل العوامل التي تقع فوق الانكسار في المخطط.

ثم حسبت معاملات الارتباط المتبادلة بين فقرات الاستبيان ١٠٠ فقرة، لاستجابات عينة البحث الكلي (ن = ٨٠٢) طالباً وطالبة، وكانت جميع الفقرات ذات تشبع عالي حيث كان أكثر الفقرات تشبعاً هي الفقرة ٤٨ والتي حصلت على تشبع (٦٧٦). وأقل الفقرات تشبعاً هي الفقرة ٤٩ والتي حصلت على تشبع (٥٠٠). وهذه التشبعات هي أعلى من ٣٠٪ حسب المعيار المتبعد، والجدول في الملحق (٢) يوضح ذلك.

ولاستخلاص العوامل باستخدام طريقة المكونات الأساسية، واعتمد معيار كايزر والذي يعتمد الجذر الكامن .١.٠ فما فوق، تم استخلاص ٢٨ عاملًا متعامداً من العينة استواعبت ٥٧.٧٥٪ من التباين الكلى أنظر الجدول في ملحق (٣).

وباستخدام الطريقة الركامية كما في الشكل (١) وكذلك في النظر إلى تشبع الفقرات بالعوامل كما في الجدول في الملحق (٢) يتبين أن معظم العوامل لا تصل عدد المتغيرات أو الفقرات فيها إلى ثلاثة فقرات ولذا ارتأى الباحثان أن يختصرها العوامل أكثر باستبعاد العوامل التي تحتوى على ثلاث فقرات فأقل وهذا ما أكدته المعايير المعتمدة (غنيم، ٢٠٠٠، ١٩٣)، وكذلك العوامل غير المنحدرة بصورة كافية كما في شكل (١) ولهذا تم تحديد أربعة عوامل فقط من ٢٨ عاملًا لاختصار العوامل إلى أربعة عوامل، وكانت الجذور الكامنة للعوامل الأربع على التوالي من الأول إلى الرابع وكانت نسبة التباين أيضًا على التوالي:

Scree Plot



شكل (١) يوضح الطريقة الركامية لانحدار العوامل

، 3.857 ، 2.813 ، 2.558 وكانت نسبة التباين لكل عامل على التوالي ايضا 8.110 ، 8.012 ، 4.760 ، 4.378 ، 4.760 وغطت جميعها نسبة تباين كلي قدره 25.259 والملحق (٤) يوضح ذلك.

### ثالثاً: تدوير العوامل وتسميتها

واستخدم منهج العوامل التعامدية طريقة فارامكس، كما اعتمدت العوامل التي لا تقل عن ٣ متغيرات (غنيم، ٢٠٠٠) وتوزعت الفقرات على الاربعة العوامل باستقلالية ودون تداخل وكانت الفقرات غير الدالة والتي يقل تشبّعها بعاملها عن ٠.٣٠ هي ١٤ فقرة ولهذا تم حذفها وهي الفقرات: -٤٥ -٤٦ -٤٧ -٤٨ -٥١ -٥٦ -٢ -٣٤ -٣٩ -٣٣ -٣٢ -٣١ ودخلت في العوامل الأربع ٨٦ فقرة وتتوزع الفقرات في العوامل كالتالي:

العامل الأول: ٣٣ فقرة

العامل الثاني: ٣١ فقرة

العامل الثالث: ١٤ فقرة

العامل الرابع: ١٢ فقرة

والجدائل (٦ ، ٧ ، ٨ ، ٩) توضح تشبّع العوامل بالفقرات.

### تسمية العوامل وتشبعها بفقراتها:

"إن تسمية العوامل مشكلة لاحتواها على خليط عجيب من الوحدات، كما أن تسمية العوامل مشكلة معقدة وهي غالباً تحكمية اختيارية ويفضل بعض الباحثين أن يطلقوا عليها حروفاً، والبعض الآخر أعداداً لاتينية وأحياناً ما يكون العامل الناتج ببساطة لا يمكن تسميته "(أحمد عبد الخالق، ١٩٩٤ في فهمي، ٢٠٠٥، ٧٨٠) وتسمى العوامل حسب ما تعنيه العبارات التي تتطوي تحت العامل وحسب الإطار النظري، ومن الممكن اختيار الفقرات الأكثر تشبيعاً ٣٠% بما فوق (غنية، .٢٠٠٠).

لاحظ الباحثان أن التعبير الكلامي والذي يسمعه الملاحظ ، والحركي والانفعالي والذي يشاهده أو يبصره الملاحظ تداخل، لكن لاحظ أن هناك استقلالية في شدة التعبير ، لوحظ أن العامل الأول اتصف بالتغيير المعتدل الوسطي في الاتجاهين ، والعامل الثاني ، اتجاه نحو الذات بالنقصان والانكماش والضعف والقلة ، وكأنه يتجه نحو الانطواء والاكتئاب ، بينما العامل الثالث تغير شديد في زيادة الدرجة وفي اتجاه الهجوم والعدوان والاتجاه نحو الآخر، ويأتي العامل الرابع لتحكم الكلمات في تصنيفه نجد أن معظم الفقرات تدل على الكثرة والوفرة وتبتعد عن الجزئية والتحديد بغض النظر عن الشدة فهي تعبير مجتمعة وممتدة وصور ومختلفة الخ . وخلص الباحثان إلى تصنيف العوامل الأربع حسب التشبعات إلى تصنيف ثانٍ لكل عامل فكل عامل يصنف حسب شدة السلوك وحسب كونه لعي مسموع أو غير لفظي مشاهد وفيما يلي يستعرض الباحثان تسمية العوامل مع تشبعها بفقراتها.

### العامل الأول: سلوك تثبيطي مرئي

أي يتشكل العامل من مجالين الأول تثبيط النشاط أي يظهر في سلوك الفرد نوع من التثبيط "خوف وهروب - اكتئاب" ومن أمثلته انخفاض الصوت، الصمت الخ والثاني بعد مرئي أي السلوكيات التي تلاحظ بالبصر "حركة عين ويدين - وغير كلامي)، والجدول (٦) يبين ذلك.

### جدول (٦) يوضح تشعب العامل الأول بالفقرات

رقم الفقرة	متوسط الفقرة	نص الفقرة	تشعب الفقرة بالعامل	الترتيب
99	4.2313	رفع الحواجب	.550	1
93	4.4788	اتساع حدقة العينين	.533	2
98	4.3393	حركة الحواجب وإرتجافها	.528	3
65	5.2174	محاولة التأكيد من تصديق الآخر له بطريق مختلفة	.494	4
95	4.7368	الميل إلى استخدام أقل عدد من الكلمات مثل الإجابة بنعم أو لا	.492	5
87	4.7741	عدم الطلاقة في الكلام	.490	6
69	5.2029	الإبطاء أو الإسراع في الكلام خلاف عادته	.489	7
97	4.2765	معدل كلامه يصبح أبطأ عن طريقته في الكلام	.487	8
91	4.9488	امتناع وتغيير لون الوجه	.482	9
94	4.8328	استخدام جملًا قصيرة من دون توضيح كاف	.481	10
88	4.8250	التكلف والبالغة في الجدية	.476	11
60	4.8098	تبدو الكلمات متتكلفة	.466	12
68	4.7437	الابتسمات الزائدة عن الحد ومن غير مناسبة	.462	13
96	4.5556	الاكتفاء بهز الرأس عند الموافقة أو هز الكتف عند الرفض	.460	14
64	4.9437	استخدام عبارة كي أكون صادقاً وما شابهها	.446	15
100	4.2363	إغماض العين وفتحها بطريقة غير طبيعية	.438	16
89	4.8358	تجنب مسؤولية أفعاله باستخدام أسلوب كل الناس التعميم	.433	17
92	4.9320	تصبغ العرق أو لمعان الجبهة بسبب عرق خفيف	.418	18
77	3.2234	ضم الذراعين إلى الصدر	.417	19

61	4.5772	استغراق وقت طويل في الإجابة على الأسئلة	.413	20
78	3.6868	وضع أي شيء بينه وبين الآخر : كتاب، فنجان قهوة	.406	21
35	4.1132	التغير في سرعة التنفس.	.401	22
66	5.0966	جفاف الفم	.393	23
90	4.9180	يتجنب استخدام كلمة "أنا" ويقول بدلا منها . الناس	.387	24
52	4.9285	الهممة وعدم فهم الكلام	.382	25
79	3.7676	انكماش الجسد عن المعدل الطبيعي	.370	26
80	5.2445	الوقوع في زلات اللسان التي قد تكون مناقضة لصيغة الكلام	.351	27
81	3.4859	أخفاء اليد	.351	28
67	5.2229	تظهر عليه العصبية أثناء الإجابة على الأسئلة	.348	29
76	3.5716	وضع اليد داخل الجيب	.343	30
20	3.7813	جمود اليدين أثناء الحديث	.335	31
57	4.0371	وضع اليد على الفم دون وعي	.309	32
70	4.2657	زيادة حركة الجسم العامة	.301	33

### العامل الثاني: سلوك تثبيطي غير مرئي

أي يتشكل العامل من مجالين الأول تشويط النشاط (خوف وهروب – اكتئاب) والثاني غير مرئي أي يسمع ولا يرى (عقلاني افعالي (هروبي خوف اكتئاب)، والجدول (٧) يبين ذلك.

### جدول (٧) يوضح تشعب العامل الثاني بالفقرات

رقم الفقرة	متوسط الفقرة	نص الفقرة	تشعب الفقرة بالعامل نفسه
84	5.2693	الشعور بأنه متهم وإن لم يكن كذلك	.560
54	4.7748	الإمساك بأي شيء والعبث به	.547
75	5.6535	التناقض في الكلام بسبب نسيان كذبه	.540
63	4.9822	تجنب الإجابة المباشرة	.533
85	5.3264	شعوره بأنه لم يصدق	.530
31	4.4934	اضطراب حركات الجسم الإجمالية	.506
83	5.5097	تظهر عليه السعادة عند تغير الموضوع الذي يكذب فيه	.499
62	4.6841	تبعد الإجابات كان تكون استفسارات	.497
76	3.5716	وضع اليد داخل الجيب	.485
74	3.5817	يقل استخدام لإيماءات اليدين والذراعين	.484
86	4.3715	اعطاء اجابات قصيرة	.482
71	4.6813	التفكير أكثر من اللازم قبل الكلام	.481
55	4.3328	لحس الشفافة	.477
72	3.8708	تحاشى تحريك العينين بالمرة وتفضيل ثبيت النظارات على الشخص الذي يتحدث إليه	.459
73	4.0411	الجلوس بسكون بصورة غير طبيعية	.448
82	5.2740	المبررات غير مقنعة	.444
49	4.4978	غض الشفافة أو مصها أو حركتها	.438
42	4.9159	القيام بالتهكم والمرح لتفادي الموضوع.	.421
44	4.4675	التناقض العاطفي	.421

48	4.1575	هز الرجل	.421	
29	3.9248	ضم أصابع اليد إلى الداخل بدلاً من فردها	.401	
30	3.9309	هز الكتفين تعبيراً عن الاستهجان أو اللامبالاة	.392	
27	4.0515	صدور آهات وأصوات لا معنى لها أثناء الكلام	.369	
10	3.7299	توقف التنفس	.368	
14	4.5257	ظهور نوع من الخلط بين وجه باسم وجه غاضب	.351	
47	4.1884	قضم الأظافر	.349	
59	5.2485	استخدام التعميم بدلاً من التحديد في الكلام	.340	
43	4.7404	الكلام في نغمة رتيبة وجمل مختلفة في قواعد ونحو غير مفهومة	.326	
67	5.2229	تظهر عليه العصبية أثناء الإجابة على الأسئلة	.310	
32	4.7246	تغيير وضعية الجلوس بين اللحظة والأخرى	.307	
58	4.0045	دفع الجسم إلى الخلف للإجابة عن الأسئلة	.307	

### العامل الثالث: سلوك تنشيطي- مرئي

أي يتشكل العامل من مجالين الأول زيادة النشاط (عصبي اندفاعي قلق وغضب، عدوان، هجومي) والثاني مرئي (حركي - انفعالي)، والجدول (٨) يبين ذلك.

جدول (٨) يوضح تشعب العامل الثالث بالفقرات

رقم الفقرة	متوسط الفقرة	نص الفقرة	تشبع الفقرة بالعامل ١	تشبع الفقرة بالعامل ٣ نفسه	التسلسل
22	4.7321	الحركة العصبية وعدم الاستقرار في أي مكان		.571	1
9	4.2987	التململ في الجلسة أو على الكرسي		.527	2
28	4.4663	درجة الصوت تكون أعلى		.497	3

7	4.5541	استخدام صيغ النفي في الحديث	.480	4
37	4.8721	الابتسم بالشفايف فقط مع جمود حول العينين	.452	5
21	4.5985	الاستخدام الزائد لحركة اليدين ، وغير الضروري	.430	6
6	3.9942	زيادة حركة لرأس	.419	7
52	4.9285	المهمة وعدم فهم الكلام	.382	8
70	4.2657	زيادة حركة الجسم العامة	.301	9
4	5.3144	كثرة التردد قبل الإجابة	.389	10
78	3.6868	وضع أي شيء بينه وبين الآخر : كتاب، فنجان قهوة	.406	11
40	5.1870	الانتقال إلى الهجوم عند الشعور بالذنب وبشكل مفاجئ	.361	12
23	4.4423	البقاء بعيداً لأكبر مسافة ممكنة عن محدثه	.318	13
46	5.2166	التعصب عند الاستجواب	.318	14
38	4.7185	ظهور تعبير الضحك والتعبيس بدون سبب	.315	15

#### العامل الرابع: سلوك تنشيطي- غير مرئي "صوتي"

أي يتشكل العامل من مجالين الأول تنوّع وكثرة النشاط من حيث الكم وليس الشدة (ابناسطي) طلاقة السلوك (الكثرة، التعدد) والثاني صوتي (كلامي) كثير الكلام، وكثير الحركة، كثير النظارات، والجدول (٩) يبيّن ذلك.

جدول (٩) يوضح تشعب العامل الرابع بالفقرات

رقم الفقرة	متوسط الفقرة	نص الفقرة	تشبع الفقرة بالعامل نفسه	الترتيب
15	4.5176	التعبير اللغطي الذي يحمل أكثر من معنى	.553	1
16	4.8467	الحديث بتفاصيل زيادة عن اللزوم	.501	2
17	3.8739	تحرك العين تلقائياً ناحية اليمين	.490	3

18	4.3755	تغير لون بشرة الوجه إلى الأحمرار	.467	4
11	4.9707	الميل إلى استخدام نفس الكلمات مرات متتالية	.463	5
25	5.0044	التلعثم في نطق الكلمات والاحروف، وأخطاء لغوية	.449	6
19	4.2901	حك الذقن والأنف ووضع اليد على الفم والعين	.434	7
5	5.1883	الارتباك الانفعالي والخوف	.395	8
26	4.2209	رمش العين أكثر من المعتاد	.383	9
13	5.5452	التهرب من النظر إلى عين محدثه	.369	10
53	4.8667	البطء في بعض الكلام والإسراع في البعض الآخر	.351	11
12	5.0934	اتهام الآخرين بتصرفات أو أقوال ردئه	.332	12

**وخلاصة ما سبق تم التوصل إلى أربعة عوامل وهي:**

#### **العامل الأول: السلوك التثبيطي الملاحظ بصريا**

أي تضمن هذا العامل في معظم فقراته السلوكيات الملاحظة بصريا والتي تمثل للتثبيط تتعلق بالخوف والاكتئاب وتتضمنها الحركات البطيئة.

#### **العامل الثاني: السلوك التثبيطي غير الملاحظ بصريا**

وتضمن هذا العامل الملاحظات غير البصرية والتي تمثل إلى التثبيط ايضا مثل السابق ولكنها غير ملاحظة بصريا كأن تكون صوتيه أو وصف عقلي انفعالي.

#### **العامل الثالث: السلوك زائد النشاط الملاحظ بصريا**

وتضمن هذا العامل الملاحظات البصرية والتي تمثل إلى النشاط الزائد والحركة الزائدة والاندفاع إلى الأمام وليس إلى الخلف عدوان وغضب وهجوم عكس التثبيط.

#### **العامل الرابع: السلوك زائد النشاط غير الملاحظ بصريا**

وتضمن هذا العامل الملاحظات غير البصرية وايضا التكرار والتي تمثل إلى تنوع وكثرة النشاط من حيث الكم وليس الشدة والحركة المكررة نشاط يتجه نحو الأمام وليس إلى الخلف عكس التثبيط.

وأتفقت نتيجة هذا الهدف في جانب منها مع بعض الدراسات والجانب الآخر مع دراسات أخرى، ففي الجانب الأول مع تلك الدراسات التي صنفت مؤشرات السلوك الكاذب إلى سلوك لفظي وسلوك غير لفظي، وبصري وسمعي، وفي الجانب الآخر مع بعض الدراسات التي ركزت على بطء وسرعة السلوك كسرعة الكلام وزيادة حركة العين وزيادة تعبيرات الوجه (العتوم، ١٩٩٤).

وما يتم ملاحظته هو السلوك غير اللفظي وتتفاوت الدراسات في نسبة تميز التعبير غير اللفظي ما بين ٨٠٪ لدى البعض و٥٠٪ لدى البعض الآخر. وبعض الدراسات توصلت إلى أن السلوك اللفظي ٥٥٪ مقابل ٤٥٪ للسلوك غير اللفظي، وفي دراسة مهربايان توصلت إلى أن نسبة ٥٥٪ من مؤشرات الكذب كانت غير لفظية، و٣٨٪ كانت صوتية أي كيف يقال الكلام، و٧٪ فقط كانت لفظية مثل "تجسير الكلام، تحويل الانتباه، الإفراط في تأكيد الأジョبة" كثُر الحلف، طلب إعادة السؤال لكتابه لكتابه" كرينغ (٢٠١٢).

ومن حيث نشاط السلوك وتبنيه اللذان قد يظهران أثناء عملية الكذب وهما سلوكان متعاكسان، كأن يقوم الكاذب بعكس رد الفعل مثلاً: بطء الكلام وسرعة الحديث، الهروب من النظر وتثبيت البصر. فيذكر كرينغ (٢٠١٢) أنه يحدث نتيجة تعاكس مراحل عملية الكذب فالمراحل الأولى هي مرحلة الانفعال والتي يتلوها رد الفعل العصبي "الجهاز العصبي الودي" ثم تأتي مرحلة الوعي بردود الأفعال التي يخاف الكاذب أنها ستكتشفه فيقوم بعكسها. ويرى الباحثان أنه قد توجد أسباب أخرى تحتاج إلى دراسة كاختلاف حالة الأفراد بين الغضب والحزن لمتغيرات أخرى تتعلق بخصائص الفرد أو الموقف ... الخ.

وتشير دراسة ديباولو وأخرون (١٩٩٨) بصورة غير مباشرة إلى التصنيف البصري والصوتى فقد توصلت إلى أن الأفراد الأكبر سنًا يركزون على الإشارات الصوتية أكثر من تركيزهم على الإشارات البصرية عند فك رموز الرسائل الخادعة المحتملة.

وبما أن حالة الكذب ينتج عنها انفعال في موقف المسائلة، فالكذب يرتبط بالانفعال وقد أكدت الأطر النظرية على أن الانفعالات عادة ما تكون انفعالات ذات أثر منشط مثل الغضب، وانفعالات ذات أثر مثبط مثل الحزن والانقباض (المليجي، ١٩٩٥). ويذكر راجح (د.ت) أن الاستجابة الانفعالية قد تكون قوية أو ضعيفة، سريعة أو بطئية، تتسم بالحيوية أو بالخمول والفتور. وأكَّد أيضاً على ذلك مراد (١٩٦٢) حيث ميز بين نوعين من الانفعالات: الثائرة والخامدة وبذلك يكون تأثيرها على الوظائف العقلية إما منشطاً أو مانعاً مثبطاً، ويرى أفييل (١٩٨١) أن الحدث الضاغط قد يؤدي إلى أحد استجابتين هما: الغضب أو الخوف، ويتضمن الغضب التوتر والانزعاج والإثارة

والغرض، وتعتمد درجة الغضب على تقدير الفرد للخسارة (عبد الرحمن وعبد الحميد، ١٩٩٨)، والكاذب أثناء قيامه بعملية الكذب يكون تحت ضغوط نفسية.

فالنشاط الانفعالي أو التثبيط يتعلق بمراحل الكذب لأن حالة الكذب تمر بمراحل تبدأ من المثير والذي قد يكون الأسئلة حول الموضوع فتتتابع الكاذب حالة انفعال بسبب ضغط الموقف خوفاً أو غضباً ثم يحدث رد فعل الجهاز العصبي الطريفي، ثم يعي الكاذب ردة الفعل هذه فيحاول بوعي التحكم فيها فيقوم بعكس رد الفعل كأن يكون بطء الكلام وسرعة الحديث، الهروب من النظر وتثبيت البصر فقد يحدث التثبيط بسبب الخوف والتثبيط بسبب الغضب أو الوعي بالانعكاسات العصبية.

ومن الاستفادة من المراحل الانفعالية التي يمر بها الكاذب أثناء الموقف الذي يستجوب فيه تؤسس مراحل وخطوات لكشف الكذب.

وتراصحت النظريات في تفسير أسباب الانفعال حيث ذهبت نظرية جيمس لانج إلى أن المثير الذي يستثير الانفعال يدرك عن طريق المخ ويتنقل ذلك تغيرات فسيولوجية حسية نشعر بها في الجسم وحين تدركها حواسنا تحدث انفعالات نتيجة ادراكنا للتغيرات الفسيولوجية فنحن نشعر بالحزن لأننا نبكي ونغضب لأننا نصيح ونخاف لأننا نرتجم (تمبل، ٢٠٠٢). واختلفت نظرية كانون بارد عن نظرية جيمس – لانج في كونها اعتبرت الاستجابات الفسيولوجية مساندة للشعور في الانفعال ولكنها ليست السبب فيه.

واختلفت نتيجة الهدف الثاني مع بعض الدراسات التي تناولت البنية العاملية للسلوكيات المرتبطة بالكذب حيث اتجهت إلى موضوع الدافعية كدراسة العتوم والجراح (٢٠٠٥) التي توصلت إلى عدد من العوامل المكونة للسلوك الكاذب بناء على الدوافع وهي: العلاقات الاجتماعية، الانفعالي، الشخصي، حماية الذات، العدوان على الآخرين، و دراسة الشوريجي (٢٠٠١) التي توصلت إلى أربعة عوامل للذكور وستة عوامل للإناث، وإلى أن الكذب سمة ذات قطبين هما تجميل الذات أو حماية الذات ، مقابل تشويه الذات أو الكشف عن الذات. ودراسة صابر (٢٠٠٤) التي توصلت إلى ١٤ عاملًا لكل من المتعاطفين و ١٤ عاملًا لغير المتعاطفين فالعوامل التي تتعلق بالمتعاطفين هي: (التقبل الاجتماعي وتحسين صورته ، وتضخيم الذات ، واعتقاده بقوّة تأثيره الخ. ودراسات الشيخ وإبراهيم (١٩٩٥) والذي توصلت إلى ١٤ عاملًا في نفس منحني الدوافع، إلا أن دراسة أبو هاشم (في العتوم ، ١٩٩٤) توصلت في دراسة الكذب باستخدام مقاييس سمات الشخصية لأيزنک إلى أن السلوك الكاذب أحد مكونات الشخصية ويتمثل في الذهانية مقابل الكذب.

### نتيجة الهدف الثالث:

ولتحقيق الهدف الثالث والذي ينص على التعرف على طبيعة الفروق في السلوكيات المرتبطة بالكذب في العوامل الأربع المستخرجة في هذا البحث تبعاً لمتغيرات (النوع، والشخص، ومكان الإقامة) استخدم الباحثان تحليل التباين الثلاثي للتعرف على طبيعة الفروق لكل عامل على حدة والجدوال (١٠، ١١، ١٢، ١٣) توضح نتائج التحليل.

#### العامل الأول: السلوك التثبيطي المرئي

جدول (١٠) يوضح نتائج تحليل التباين الثلاثي في التعرف على طبيعة الفروق في العامل الأول وفقاً لمتغيرات

(النوع ، والشخص ، والإقامة الدائمة)

الدالة	قيمة ف	متوسط المربعات	درجة الحرية	مجموع المربعات	مصدر التباين
.754	.098	63.909	1	63.909	الشخص
.676	.174	113.376	1	113.376	النوع
.547	.363	236.467	1	236.467	مكان الإقامة
.926	.009	5.541	1	5.541	الشخص * النوع
.234	1.418	922.754	1	922.754	الشخص * الإقامة
.524	.406	264.143	1	264.143	النوع * الإقامة
.805	.061	39.493	1	39.493	الشخص * النوع * الإقامة
		650.559	714	464499.182	الخطأ
			722	16944748.741	الكلي

ومن النظر في الجدول (١٠) يتبين عدم وجود فروق ذات دلالة إحصائية عند مستوى  $\geq 0.05$  في العامل الأول في جميع المتغيرات.

## المجال الثاني: السلوك التبيطي غير المرئي

جدول (١١) يوضح نتائج تحليل التباين الثلاثي في التعرف على طبيعة الفروق في العامل الثاني وفقاً لمتغيرات ( النوع، والتخصص، والإقامة الدائمة )

مصدر التباين	مجموع المربعات	درجة الحرية	متوسط المربعات	قيمة F	الدلاله
التخصص	701.219	1	701.219	1.011	.315
النوع	8387.397	1	8387.397	12.088	.001
مكان الإقامة	1277.764	1	1277.764	1.842	.175
النوع❖النوع	5.108	1	5.108	.007	.932
النوع❖الإقامة	28.800	1	28.800	.042	.839
النوع❖الإقامة	557.091	1	557.091	.803	.371
النوع❖الإقامة	310.446	1	310.446	.447	.504
الخطأ	495406.584	714	693.847		
الكلي	10342920.948	722			

ومن النظر في الجدول (١١) يتبين عدم وجد فروق ذات دلالة إحصائية في جميع المتغيرات عدا متغير النوع حيث تبين وجود فروق ذات دلالة إحصائية عند مستوى  $\geq 0.05$  . ومن النظر في المتوسطات الحسابية للذكور ١٢١ والإإناث ١١١ ، وبما أن متوسط الذكور أعلى من متوسط الإناث، لهذا فإن الفروق لصالح الذكور. أي أن الذكور يلاحظون هذه السلوكيات التبيطية غير الملاحظة بصرياً أي سمعياً أنها ترتبط بالكذب أكثر من الإناث.

### العامل الثالث: السلوك زائد النشاط الملاحظ بصريا

جدول (١٢) يوضح نتائج تحليل التباين الثلاثي في التعرف على طبيعة الفروق في العامل الثالث وفقاً لمتغيرات ( النوع، والتخصص، والإقامة الدائمة)

مصدر التباين	مجموع المربعات	درجة الحرية	متوسط المربعات	قيمة F	الدلالة
النوع	2.655	1	2.655	.018	.893
الإقامة	.847	1	.847	.006	.939
النوع ❖ النوع	35.236	1	35.236	.241	.624
النوع ❖ الإقامة	156.910	1	156.910	1.071	.301
النوع ❖ الإقامة	92.891	1	92.891	.634	.426
النوع ❖ النوع ❖ الإقامة	153.535	1	153.535	1.048	.306
الخطأ الكلي	104579.647 3547345.967	714 722	146.470		

ومن النظر في الجدول (١٢) يتبيّن عدم وجود فروق ذات دلالة إحصائية عند مستوى  $\geq 0.05$  في العامل الثالث في جميع المتغيرات.

### المجال الرابع: السلوك زائد النشاط غير الملاحظ بصريا

**جدول (١٣) يوضح نتائج تحليل التباين الثلاثي في التعرف على طبيعة الفروق في العامل الرابع وفقاً لمتغيرات**  
**( الجنس ، والتخصص ، والإقامة الدائمة )**

المتغير	مصدر التباين	مجموع المربعات	درجة الحرية	متوسط المربعات	قيمة F	الدلالة
	الشخص	.782	1	.782	.007	.935
	النوع	301.601	1	301.601	2.586	.108
	الإقامة	30.534	1	30.534	.262	.609
الشخص * النوع		8.279	1	8.279	.071	.790
الشخص * الإقامة		347.410	1	347.410	2.979	.085
النوع * الإقامة		11.308	1	11.308	.097	.756
الشخص * النوع * الإقامة		68.638	1	68.638	.589	.443
	الخطأ	83258.109	714	116.608		
	الكل	2534887.117	722			

ومن النظر في الجدول (١٣) يتبيّن عدم وجود فروق ذات دلالة إحصائية عند مستوى  $\geq 0.05$  في العامل الرابع في جميع المتغيرات.

ومما سبق أظهرت النتائج عدم وجود فروق وفقاً لنوع بين الذكور الإناث في جميع العوامل عدا العامل الثاني "الموسم التثبيط، السمعي غير المرئي" لصالح الذكور، أي أن الذكور يلاحظون هذه السلوكيات التثبيطية سمعياً أنها ترتبط بالكذب أكثر من الإناث.

وتتفق هذه النتيجة جزئياً مع بعض الدراسات السابقة وتختلف مع الدراسات التالية:

حيث تختلف مع عدد من الدراسات التي ذكرت منحى مختلفاً في المقارنة بين البنية العاملية المتعلقة بالسلوك الكاذب في اتجاه الدافعية في المقارنة بين الذكور والإناث ومنها دراسة شاهين وسرحان (٢٠١٣) ودراسة العتوم والجراح (٢٠٠٥) التي لم تظهر أثراً لمتغير الجنس باستثناء أثر الجنس لصالح الذكور في مجال حماية الذات والعدوان. وكذلك دراسة الشوربجي (٢٠٠١) التي توصلت إلى وجود فروق بين الذكور والإناث في تحديد السلوك الكاذب حيث توصلت إلى أربعة عوامل للذكور وستة عوامل للإناث.

وتاخصت نتائج الدراسات في المقارنة بين الذكور والإإناث في نسبة كذبهم وليس في رأيهما حول مؤشرات السلوك الكاذب فبعضها توصلت إلى وجود فروق بين الذكور والإإناث كدراسة الشيخ وإبراهيم (١٩٩٥) والتي توصلت إلى أن نسبة الكذب لدى الذكور بصورة عامة باستخدام EPQ أعلى من الإناث بمتوسط ١٠.٣ بينما الإناث ١١.٤ للعينة المصرية مقابل العينة اليمنية. وأكد على ذلك إكمان Ekman (١٩٨٩) أن الذكور أكثر كذباً من الإناث، (كريينغ، ٢٠١٢). وعلى عكس ذلك دراسة عبد الخالق (٢٠٠٢) التي توصلت إلى أن الإناث أكثر كذباً من الذكور. وكذلك دراسة Mann (1998) التي توصلت إلى أن الإناث أكثر كذباً من الذكور.

#### متغير مكان الإقامة:

وأما ما يخص متغير مكان الإقامة فيتضح من النتائج عدم وجود فروق دالة إحصائياً يرجع لمتغير مكان الإقامة (ريف / مدينة) وهو متغير يشير إلى الثقافة الفرعية من ثقافة المجتمع العامة ولم يجد الباحث دراسات تتعلق بمكان الإقامة في الريف أو المدينة . ولكن على المستوى الثقافي العام والمستويات الثقافية الأخرى تشير الأطر النظرية إلى تأثير عامل الثقافة في اختلاف طرق اكتشاف السلوك الكاذب أو طرق التعرف على مؤشرات السلوكيات التي تدل على الكذب فالكذب في الدين محظوظ في جميع الديانات وفي الدين الإسلامي حرم الشرعية الإسلامية الكذب، وربما يجوز الكذب أحياناً إذا كان فيه مصلحة الإنسان مثل نجاته من الهلاك (العبد، ١٩٨٦). وتوصلت دراسة مبارك (٢٠٠٤) إلى وجود علاقة بين الدين والكذب علاقة عكسية أي كلما زاد الدين قل الكذب.

وتوصلت الدراسات التي تناولت البنية العاملية للكذب والتي تحت منحى دوافع الكذب ومنها دراسة العتموم والجراح (٢٠٠٥) إلى وجود أثر لمتغير مكان الإقامة في بعد الانفعالي والشخصي والعدواني، ووجود أثر لمتغير مستوى تعليم الأب في بعد حماية الذات وبعد العلاقات والعدوان. وتوصلت دراسة الشيخ وإبراهيم (١٩٩٥) إلى أن الكذب منتشر لدى المصريين أكثر مناليمنيين والمصريين واليمنيين أكثر من الأوريبيين، وبين الشخصية اليمنية والمصرية على نفس المقياس كان انتشار الكذب عند المرأة اليمنية ١٠،٣ والمصرية ١٢،٠ وعند الرجل اليمني ١١،٤ بينما المصري ١٢،٩ (الشيخ، وإبراهيم ، ١٩٩٥).

كما أن الكذب يختلف من حيث السبب من ثقافة إلى أخرى فقد توصلت دراسة Aune and Walters (1994) إلى أن درجة القيام بعملية الكذب في الثقافة الأمريكية تكون بدوافع شخصية لحماية الذات بينما في الثقافة الصينية تتعلق بحماية الأسرة أو الجماعة.

ويذكر عبيد (١٩٩٥) أن الكذب يختلف حسب خصائص الشخصية والعادات والتقاليد والمعايير الأخلاقية.

وأما على مستوى قراءة مؤشرات السلوك الكاذب فلم تظهر فروق بين الريف والمدينة في نتائج البحث الحالي ربما يعود ذلك إلى ضعف الثقافة الفرعية المتمثلة بالريف مقابل المدينة في مقابل الثقافة العامة وخاصة المكون الديني وأما على مستوى الثقافة العامة فقد أظهرت درسات اختلافات في القراءة من ثقافة إلى أخرى ومن فئة عمرية إلى أخرى فعل المستوى الثقافي في العام وجد شارل بوند من الجامعية المسيحية بتكميسه بعد قيامه باستطلاع شامل أكثر من ٢٥٥٠ رجلاً بالغاً ينتمون لـ ٦٣ بلداً مختلفاً أن ٧٠٪ يرون أن الكاذبين يتحاشون النظر مباشرةً إلى محدثيهم بينما رأى البقية أنهم في الغالب يتغشون في الكلام كما أنهم يلتجأون إلى رواية قصص أطول من المعاد أو يعمدون إلى هرش أجسادهم في حركات لا إرادية، واستنتج أن الكاذب شخص له قالب يختلف باختلاف ثقافته.

#### نتيجة الهدف الرابع:

ينص الهدف الرابع على تصميم بطاقة ملاحظة للكشف السلوك الكاذب والتحقق من صدقها وثباتها وقد تحقق هذا الهدف على مرحلتين كانت المرحلة الأولى في تصميم أداة البحث وهي الاستبيان الذي تم الحديث عن خطوات بنائها والتحقق من صدقها وثباتها في موضع إجراءات البحث وأصبحت أداة صادقة وثابتة، وأما المرحلة الثانية فهي تحويل الاستبيان إلى بطاقة ملاحظة بنفس الفقرات مع تعديل طفيف في صياغتها لتحويل بداية الفقرة إلى فعل مضارع وتعديلات طفيفة تكون قابلة للملاحظة ووضع بدائل مناسبة لها وهي (نعم ، لا ، عدد التكرار) وبهذا ينسحب صدق وثبات أداة البحث " الاستبيان " على البطاقة ، ثم تم عرض البطاقة على ثمانية من الخبراء في التربية وعلم النفس للتحقق من صدقها الظاهري بعد التعديل الطفيف كبطاقة ملاحظة.

وبهذا يكون قد تحقق الهدف الرابع وتتوفر بطاقة ملاحظة صالحة للكشف السلوك الكاذب تتصف بالصدق والثبات تتكون من ٨٦ فقرة صيغت كسلوكيات ظاهرة قابلة للملاحظة.

ولا توجد دراسة سابقة حسب علم الباحثين توصلت إلى تصميم بطاقة ملاحظة للكشف السلوك الكاذب مقننة وتركز على أهم السلوكيات المرتبطة بالكذب.

## التوصيات والمقترحات:

يتمنى للباحثين الخروج بالتوصيات والمقترنات التالية:

- استخدام بطاقة ملاحظة السلوك الكاذب المصممة في هذا البحث في الجهات التي تحتاج لكشف الكذب بعد التدريب عليها ، مراكز الإرشاد ، الشركات التجارية ، الجهات الأمنية الخ.
- إعداد دورات تدريبية لكشف الكذب في قسم الإرشاد.
- إجراء دراسة تجريبية للتحقق من بطاقة كشف الكذب المصممة في هذا البحث.
- إجراء دراسة لبرمجة بطاقة كشف الكذب في هذا البحث حاسوبياً للاستفادة منها أكثر.
- إجراء دراسات تطبق البنية العاملية المستخرجة في هذا البحث في تصميم أدوات أخرى.
- إجراء دراسات عبر ثقافية أوسع تتناول مجتمعات عديدة مستويات ثقافية عديدة.

## المراجع:

- أبكر، موسى صالح حسن (٢٠١٩). سمات الشخصية وعلاقتها بالعمر الزمني لدى طلاب المرحلة الثانوية، بمعسكر كلمة، <https://www.scribd.com/>
- أبو العيد، عاطف (٢٠٠٨). تقنيات الكشف عن الكذب مهارات عملية للتعامل مع الكاذب. الاسكندرية: دار الدعوة.
- أبو هاشم، السيد محمد (٢٠٠٧). المكونات الأساسية للشخصية في نموذج كل من كاتل وأيزنك وجولديبرج لدى طلاب الجامعة (دراسة عاملية)، مجلة كلية التربية ، جامعة بنها ، ١٧(٧٠) ، ٢١٠ - ٢٧٤ - ٤٥٩٦.
- أللدر، هاري، وهذر، بيرل (٢٠٠٤). البرمجة اللغوية العصبية (ط.٤). السعودية: مكتبة جرير.
- بورديل، أيزيل (٢٠٠٣). الجديد في أجهزة الكذب (ترجمة عبد الواحد الأشهب). مجلة الثقافة العالمية، الكويت، ١٢٠، ١٦٥.
- تمبل، كريستين (٢٠٠٢). المخ البشري: مدخل إلى دراسة السيكلوكي والسلوك (ترجمة عاطف احمد).

## سلسلة عالم المعرفة، 28 ، الكويت.

دسوقي، كمال (١٩٩٠). **ذخيرة علوم النفس -** المجلد الثاني. القاهرة: مطابع الأهرام التجارية.  
راجح، أحمد عزت (د.ت). **أصول علم النفس (ط. ٩).** الاسكندرية: المكتب المصري الحديث.  
زيغور، علي (١٩٨٦). **أحاديث نفسانية اجتماعية ومبسطات في التحليل النفسي والصحة العقلية.**  
بيروت: دار الطليعة.

شاذلي، عبد الحميد محمد (٢٠٠١). **الصحة النفسية وسيكولوجية الشخصية.** الإسكندرية:  
المكتب.

شاهين، محمد أحمد (٢٠١٣). مفهوم الذات وعلاقته بدوافع اللجوء إلى الكذب لدى طلبة المدارس  
الثانوية. **مجلة البحوث والدراسات الإنسانية الفلسطينية**، جمعية البحوث والدراسات الفلسطينية،  
٤، ٢٠٦ .يناير، ١٧١

شاهين، محمد أحمد، وسرحان، خولة عبد العزيز(٢٠١٣). الدوافع وراء سلوك الكذب لدى طلبة  
المرحلة

الثانوية في المدارس الحكومية بمحافظة رام الله والبيرة. **مجلة جامعة القدس المفتوحة للأبحاث**  
والدراسات التربوية والنفسية، ١(١)، نيسان.

الشريبي، زكريا (١٩٩٤). **المشكلات النفسية عند الأطفال.** القاهرة: دار الفكر.  
شريف، سامح لطفي، وجاسم، أحمد لطيف (٢٠١٧). تأثير مستويات معالجة المعلومات في القدرة على  
كشف الكذب. **مجلة الآداب**، ٣٣١، ١٢١ - ٣٥٤.

شقيق، زينب محمود أبو العينين (٢٠١٢). فعالية برنامج تكاملی للمساندة الاجتماعية من خلال  
الدمج الأسري وأثره في تحسين درجة الأمان النفسي وخفض درجة الكذب لدى حالة  
كيفية

عبر الدردشة بالإنترنت "الشات". **مجلة دراسات عربية في التربية وعلم النفس**، رابطة  
التربويين العرب، ٢(١)، سبتمبر، ٥٧ - ٨٠.  
الشورجي، أبو المجد إبراهيم (٢٠٠١). **البناء العالمي لمقاييس كشف الكذب في اختبارات الشخصية**  
لدى

خريجي الجامعة من الجنسين، **مجلة كلية التربية بمنها**، (إبريل).

الشيخ، عبد السلام أحمد، وإبراهيم، ماجدة خميس علي (١٩٩٥). البناء العاملية لاستجابات الكذب،

دراسات نفسية، رابطة الأخصائيين النفسيين المصرية، ٤، ٥٨٧.

شifer، شارلز، ومليمان، هوارد (١٩٨٩). مشكلات الأطفال والراهقين وأساليب المساعدة فيها(ترجمة

نسيمة داود ونزيه حمدي). عمان: منشورات الجامعة الأردنية.

شifer، ومليمان (١٩٩٩). سيكولوجية الطفولة والراهقة - مشكلاتها وأسبابها وطرق حلها ، ترجمة سعيد حسني العزة، عمان: دار العلم والثقافة للطباعة والنشر والتوزيع.

صابر، ممدوح (٢٠٠٤). البنية العاملية لأشكال الكذب لدى متعاطي المخدرات في مقابل غير المتعاطفين

في ضوء بعض متغيرات الشخصية. مجلة دراسات عربية في علم النفس ، (٣٤)، أكتوبر، ١٢٣ - ١٩٨

عبد الرحمن، محمد السيد، وعبد الحميد، فوقيه حسن (١٩٩٨). مقياس الغضب كحالة وسمة. القاهرة: دار

قبا للنشر والتوزيع.

عبد المجيد (٢٠١٢). برنامج علاجي قائم على النظرية السلوكية لخفض الكذب لدى التلاميذ ذوي صعوبات التعلم بالمرحلة الابتدائية. مجلة كلية التربية، ١٢، يونيو، ١٦١ - ١٧٩.

العبد، عبد اللطيف محمد (١٩٨٦). إصلاح النفس بين الرازى في الطب الروحاني والكرمانى في الأقوال الذهبية (ط. ٢). القاهرة: دار الثقافة العربية.

عبيد، محمد عوض علي (١٩٩٥). علم النفس الجنائي. عدن: مركز عبادي.

العوم، عدنان (١٩٩٤). الاستراتيجية المستخدمة في الكشف عن الكذب من وجهة نظر طلبة جامعة اليرموك. مجلة أبحاث اليرموك، سلسلة العلوم الإنسانية والاجتماعية، (٤)، ١٩٥ .

العوم، عدنان الشيخ يوسف، والجراح، عبد الناصر ذياب (٢٠٠٥). دوافع اللجوء إلى الكذب لدى الطلبة

- الراهقين في المرحلة الثانوية، مجلة دراسات العلوم التربوية، ٢٢ (١).  
العтом، عدنان يوسف (٢٠٠٩). معتقدات جامعة الشارقة نحو ممارسة الكذب ودوافعه وكشفه،  
الجمعية  
الاجتماعية في الشارقة، ٢٦ (١٠١)، ربىع ، ١٠٩ - ١٣٩ .
- الفقي، إبراهيم (دت). البرمجة اللغوية العصبية وفن الاتصال اللامحدود. المركز الكندي للبرمجة  
اللغوية  
والعصبية.
- القريطي، عبد المطلب أمين (٢٠٠٣). في الصحة النفسية. القاهرة: دار الفكر للطباعة والنشر.  
كرينه، ديفيد (٢٠١٢). كشف الكذب (ترجمة بسام شيجا). الدار العربية للعلوم ناشرون.  
 Maher، أحمد (١٩٩٧). الاختبارات واستخدامها في إدارة الموارد البشرية والافراد. الدار الجامعية.  
المبارك، عبد الجليل العاقب (٢٠٠٤). الكذب على مقياس التدين: دراسة على طلاب وطالبات  
جامعة أمدرمان الإسلامية. مجلة دراسات حوض النيل – عمادة ابحاث وتنمية  
وتطوير- جامعة حوض النيلين، ٦(٣)، يوليو، ١٤٠ - ١٥٨ .
- مجرية، أحمد محمد (٢٠٠٧). مضاهاة الوجوه واكتشاف التغير، مجلة العلوم الاجتماعية، مجلس  
النشر  
العلمي ، جامعة الكويت، ٣٥(٣)، ١٠٣ - ١٣٨ .
- مراد، يوسف (١٩٦٢). مبادئ علم النفس العام (ط.٧). القاهرة: دار المعارف.  
مرسي، كمال إبراهيم (١٩٨١). الدرجات على مقياس الكذب وعلاقتها بتزييف الإجابات على  
مقاييس  
القلق الصريح. جامعة الملك سعود، كلية التربية، ٣(٣)، يناير، ١٦١ - ١٨٧ .
- مزياني، حمزة (٢٠١٥). العلامات الفظية وغير الفظية للكذب (بين العلم والدعابة) Al-Jil al-'Ulūm al-Insānīyah wa-al-Ijtīmā'iyah, 194(1989), 1-23.
- المليجي، حلمي (١٩٩٥). علم النفس المعاصر. مصر: مطبعة الجمهورية.  
ميلاد، محمود (١٩٩٧). دور حركة العينين في فهم السلوك. المؤتمر التربوي الذي عقد في كلية  
التربية  
بجامعة دمشق بالتعاون مع الجمعية السورية للعلوم النفسية، بعنوان دور كليات التربية في تطوير

Aune, R. and Walters L. (1994) . Cultural Differences in Deception. *International Journal of Intercultural Relations*, 18 (2) : 159- 172. 2.

Ayoub, A., & Tahir, M. A. (2016). Forensic Polygraph in Crime Investigation:

A Case Study Forensic Polygraph. *Arab Journal of Forensic Sciences and*

*Forensic Medicine*, 230(3334), 1-6.

DePalulo, B. and Rosenthal, R. (1979). Telling Lies. *Journal of Personality and*

*Social Psychology*, 37: 1713- 1722. 3.

Ekman, P. (1989). *Why kids lie: How Parents Can Encourage Truthfulness*. New York: Charles Scribners Sons. 4

Ekman, P., O'Sullivan, M., & Frank, M. G. (1999). A few can catch a liar. *Psychological science*, 10(3), 263-266.

Global Deception Team (2006). A World of lies. *Journal of Cross-Cultural*

*Psychology*, 37(1), 60-74.

Handel, M. (1982). Intelligence and deception, *Journal of Strategic Studies*, 5, 123- 153.

Kaplan, J. (1991). Children Don't Always Tell the Truth. *Journal of Forensic*

*Science*, 35 (3): 661- 667. 10.

Mann, S., Vrij, A., & Bull, R. (2004). Detecting true lies: police officers' ability

to detect suspects' lies. *Journal of applied psychology*, 89(1), 137.

M. Zuckerman, R. Koestner & R. Driver (1981). Beliefs about cues associated with deception. *Journal of Non-Verbal Behavior*. 6,105- 114

Peterson, C. (1995). The role of perceived intention to deceive in children's and adults' concept of lying. British *Journal of Development Psychology*, 13, 237-

260

Riggio, R. E., Tucker, J., & Widaman, K. F. (1987). *Verbal and*

*Nonverbal Behavior*, 11(3), 126-145.

R. Gordon, J. Baxter, R. Rozelle & D. Druckman (1987). Expectations Of honest, evasive and nonverbal behavior. *Journal of Social Psychology*, .231 -233